

INFO CÁMARA

PUBLICACIÓN TRIMESTRAL • AÑO: XVII • NÚMERO: 71 • SEPTIEMBRE 2019



REPORTAJE

**EXPO CIBAO:
CATAPULTA
HACIA EL
ÉXITO**

6

**PASOS PARA
FORMALIZAR
TU EMPRESA**

REPORTAJE

**EXPO
CIBAO,
UN LUGAR
PARA
TODA LA
FAMILIA**

**FÉLIX
GARCÍA**

LA CALIDAD ES EL CAMINO AL ÉXITO





#MARCAPAÍS

Nuestra nueva y ampliada planta
de empaclado y paletizado



**¡CALIDAD
INSUPERABLE!**



CEMENTOS
CIBAO



www.cementoscibao.com

Descubra lo que podemos hacer por su negocio

Gestión Negocios


Su software de contabilidad desde la nube


- Inventarios
- Facturación
- Generación de reportes

Desde
RD\$495
mensuales

Sin inversión inicial y cargo a su factura mensual de Claro

 Soporte 24/7 en español

 Monitoreo y gestión de sus servicios 24/7

 Asistencia de un experto en la implementación



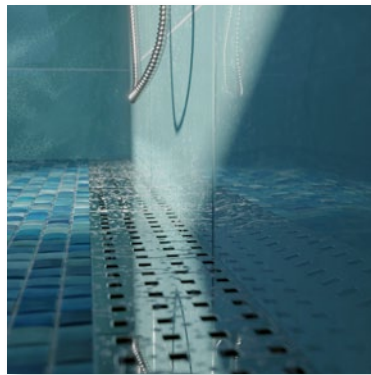
ClaroRD



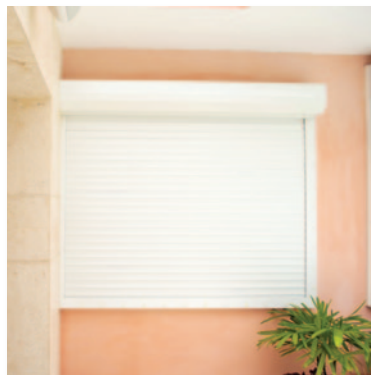
809 220 1212
claro.com.do

Estamos para ti

Precios no incluyen impuestos y son válidos para clientes de negocios. Es imprescindible tener el servicio de Internet para el funcionamiento de los servicios Cloud. Descuentos disponibles si combinan los servicios con Multiplan Negocios. Consulte más planes y servicios en claro.com.do. Algunas restricciones aplican.





MÁS DE 50 MARCAS ...EN UN NUEVO LUGAR



PRÓXIMAMENTE, NUEVO SHOWROOM SANTIAGO AVE. 27 DE FEBRERO #144

LO QUE BUSCAS LO ENCUENTRAS. TODO EN UN MISMO LUGAR.

LUNES A VIERNES 8 A.M. - 7 P.M. | SÁBADOS 9 A.M. - 5 P.M. | DCM.COM.DO  

DCM | DESIGN CENTER
MARMOTECH

SANTO DOMINGO
ROBERTO PASTORIZA NO. 164
ENSANCHE NACO
TEL.: 809.227.1322
FAX: 809.227.1522

SANTIAGO
AVE. 27 DE FEBRERO
#144
TEL.: 809.583.5724
FAX: 809.368.0611

SAN CRISTÓBAL
CALLE CENTRAL
MADRE VIEJA
TEL.: 809.528.0650
FAX: 809.227.1522

PUNTACANA
BLUE MALL
TEL.: 809.784.4052

Misma Experiencia, 2 filas de asientos.



NUEVA
Santa Fe 4X2

EDICIÓN LIMITADA 2020



Start Button



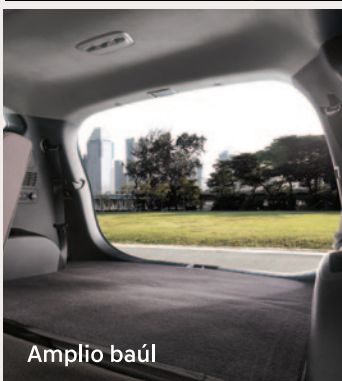
Sensores parqueos delanteros y traseros



Cámara reversa



Aro 18"



Amplio baúl



Halógenos



Retrovisores abatibles

Reserva la tuya en Atención Magna • Santiago 809 581 1555 • Km. 11/2, Autopista Duarte.

Descarga nuestra app Hyundai On en App Store Google Play hyundai.com.do | [f](#) [t](#) [@/HyundaiRD](#) [magna](#).

HYUNDAI

MÁS servicial

MÁS atenta

MÁS enfocada

MÁS simpática

MÁS amable

MÁS ágil

MÁS activa

Por algo vendemos más.




La Casa del LED®

Importación • Distribución • Diseño • Asesoría en sistemas de iluminación de alta eficiencia

Santiago



Tel.: 809-832-8783

WhatsApp: 809-702-0982 

www.lacasadelledo.com
info@lacasadelledo.com



Calle Independencia esq. Juan Pablo Duarte,
Condominio Don Pablo, Local 1B, Santiago,
República Dominicana.



12 EDITORIAL

12 Notas y Noticias

16 Cámara de Comercio

18 Colaboración
Fernando Puig

REPORTAJE

22 Expo Cibao
Un lugar para toda la familia...

24 Programa de Expo Cibao

ENTREVISTA

28 Entrevista Félix García

32 Formalízate Paso a paso

34 Mapa de Expo Cibao

38 Expo Cibao:
Catapulta hacia el éxito

40 Juan Carlos Hernández

46 Sociales

52 Franklyn Ramírez y
Madolyn Lama de Ramírez
Un negocio creado en familia,
con aroma a café...

56 Testimonios

58 Listado de Expositores

64 Nuevos Miembros

68 Cincinatus

PATROCINADORES

70 Patrocinadores

12



16



12



22



32



38



Presidente
**JUAN CARLOS
HERNÁNDEZ**

Vicepresidente
Ejecutivo
**FERNANDO PUIG
MILLER**

Encargada de
Comunicaciones
MARY GABY OLIVO

Editora
LESLIE POLANCO

Redactora
GRECIA GÓMEZ

Colaboradores
**FERNANDO PUIG
MARY GABY OLIVO**

Diseño y diagramación
MARCOS NOVA

Impresión
EDITORA CORRIPIO

Contactos Comerciales:
Gerente de Mercadeo
YOKARLA RODRIGUEZ

Ejecutiva de ventas:
ROMELI JIMENEZ

Cámara de Comercio y Producción de Santiago, Inc.,
Fundada el 02 de octubre del año 1914.
Av. Las Carreras #7, Edificio Empresarial, Apartado
Postal 44. 51011 Santiago de los Caballeros,
República Dominicana.
Teléfonos: (809) 582-2856, Fax: (809) 241-4546
Email: enlace@camarasantiago.com
Web: www.camarasantiago.com



HACE UNA DIFERENCIA EN TUS DÍAS





APRECIADOS MIEMBROS DE LA CÁMARA, ALIADOS, PATROCINADORES Y PÚBLICO EN GENERAL:

Tengo el orgullo de presentarles EXPO CIBAO en su versión 32. Esta es la exhibición comercial de mayor impacto para promover el desarrollo empresarial de Santiago, de la región del Cibao y del país.

Al organizar Expo Cibao, la Cámara de Comercio y Producción de Santiago aspira contribuir con la generación de negocios y de empleos, así como aumentar la competitividad y el producto regional.

En este 2019 hemos adoptado como lema 'EMPRENDE, FORMALÍZATE Y CREZCAMOS TODOS', el cual busca impulsar los nuevos emprendimientos e incentivar a los emprendedores a operar de manera formal, es decir, cumpliendo los requisitos legales y normativos que requiere su sector, como forma de que el negocio pueda crecer y realizar transacciones con las empresas formales.

Les invitamos a formar parte de esta experiencia, con todas las exposiciones comerciales e innovaciones.

Lograr los dos objetivos del párrafo anterior son el preámbulo para generar un círculo virtuoso que se transforme en una economía que crezca lo suficiente para emplear a la población creciente y que la misma conviva en condiciones de calidad de vida cada día superiores. Les invitamos a formar parte de esta experiencia, con todas las exposiciones comerciales e innovaciones, además de las conferencias y charlas, así como las intervenciones culturales y gastronómicas que ofrece Expo Cibao 2019.

Les esperamos,

Juan Carlos Hernández

Juan Carlos Hernández
Presidente



Sabor sin igual



ALIMENTO DE NUESTRO PUEBLO



Sabor de Años



TE HACE BIEN



SER PARTE DE TU VIDA,
ES NUESTRO MAYOR ORGULLO

InduvecaRD



Orgullo Dominicano®



REDES SOCIALES EXPO CIBAO TV

Expo Cibao busca romper esquemas. En esta edición presenta Expo Cibao TV usando las redes sociales como plataforma de streaming en vivo. A modo de programa de tv online, se transmitirán cápsulas informativas en las que se abordarán temas como la historia de Expo Cibao, el lema, todas las novedades de este año, el montaje, y demás temas al margen de la Expo.

Esta nueva propuesta, que pretende mantener al tanto de todo lo que acontece con respecto a Expo Cibao a quienes con ansias año tras año esperan este evento, además busca hacer que sus seguidores de las redes se sientan parte de la producción misma. Para ello se presentará entrevistas a colaboradores de la Cámara así como a miembros de la directiva y de la empleomanía que vive desde dentro la experiencia Expo Cibao.

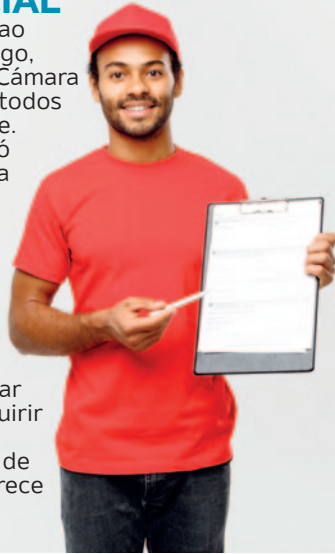
LEMA EMPRENDE, FORMALÍZATE Y CREZCAMOS TODOS

El lema de este año se concibió con el fin de reforzar los temas que se han identificado como prioritarios para el desarrollo empresarial. El mismo, escogido en consenso con la Junta Directiva de la Cámara de Comercio y Producción de Santiago, busca motivar a quienes se inician en el mundo de los negocios a perseguir los pasos de emprendedores destacados Santiago y de la región. Además, se incluye el tema de la formalización como un eslabón indispensable para el crecimiento general de producto local, de las empresas y del empleo.

Para los aficionados al lente, Expo Cibao trae su acostumbrado Concurso de Fotografía, como cada año, vía redes sociales. Los participantes, podrán compartir sus fotografías de la Expo, estas deberán representar el lema de esta versión de Expo Cibao. Para participar solo debes seguir en Instagram @expocibao y @CamaraSantiago_org y al colocar la fotografía darles mención, además de utilizar los hashtags #ConcursoExpoCibao2019 #expocibao2019. Esta vez, se incluye una categoría escogida por el público quienes apoyarán su foto favorita a través de sus likes.

EXPO CIBAO CAPACITA COMPROMISO SOCIAL

Con la Realización de Expo Cibao en el Parque Central de Santiago, durante los últimos 3 años, la Cámara de Comercio ha beneficiado a todos los sectores aledaños al parque. Luego del éxito que representó Expo Capacita el año pasado, la Cámara de Comercio apuesta una vez más a la gente de la zona, convirtiéndose en un promotor de oportunidades para ellos. Expo Capacita es un proyecto que da la oportunidad, a los residentes de estos sectores, la oportunidad, no solo de trabajar dentro de la Expo, sino de adquirir empleos en otros eventos de este tipo, gracias a programas de capacitación que la Cámara ofrece gratuitamente próximo a Expo Cibao.



DAMAS CCPS INAUGURACIÓN CON UN TOQUE FEMENINO

La inauguración de Expo Cibao se resume en un gran evento que convoca a personalidades del ámbito social, público y político, por lo que para este año las damas de la Junta Directiva de la Cámara de Comercio y Producción de Santiago, han tomado parte en la organización de la inauguración de la Expo. Las damas Soraya Checo, Raquel Mera, Nirka Reyes y Lilly Rodríguez han decidido aportar sus ideas a este solemne evento. Esta vez, apuestan a impregnar la mezcla de sus estilos clásicos y vanguardistas y añadir un toque femenino y sofisticado, digno de este encuentro.

COMODIDAD NUEVA DISTRIBUCIÓN DE ÁREAS

Expo Cibao crece en espacio de exhibición, en expositores y en visitantes y es por eso que ha redistribuido módulos y áreas. Se pretende garantizar una mejor experiencia al visitante, que este sienta una integración en todo el recorrido de la Expo. En conjunto con el equipo comercial de Expo Cibao y asesoría de la arquitecta Karla Díaz, se ha creado un diseño de lectura fácil para el usuario, concentrando los módulos más grandes en los alrededores mientras que los más pequeños han sido dispuestos en el centro de la Expo, garantizando una panorámica que le permitirá elegir a donde dirigirse según sus intereses y a las empresas participantes, estar más visibles desde cualquier punto. Entre las comodidades y beneficios de este layout está la categorización por tamaños de módulos y el área de alimentos y bebidas, un espacio para el esparcimiento y descanso de los visitantes dispuesto a modo de bulevar en el centro de la Expo.

TURISMO COMUNITARIO SOSTENIBLE JICA

En coordinación con el Ministerio de Turismo de República Dominicana e Infotep, la Agencia Japonesa de Cooperación Internacional JICA, desarrolla un proyecto para el fortalecimiento del mecanismo de desarrollo del turismo sostenible basado en la comunidad de la Región Norte. Esta iniciativa pretende consolidar los atractivos turísticos comunitarios de la Región y estará presente en Expo Cibao 2019. El proyecto se estará presentando durante la expo a todos los visitantes que se animen a conocerlo.

TRIBUTO SONIA SILVESTRE

Una hija del corazón del cibao, Fátima Franco, que se ha destacado por su desarrollo en el mundo de la música, realizará para el deleite de todos los visitantes de Expo Cibao, un concierto en tributo a la inmortal Sonia Silvestre. La presentación se llevará a cabo, el jueves 12 de septiembre en el Hangar del Parque Central de Santiago.



RIFA A BENEFICIO DE LA NIÑEZ

Los miembros del Comité de Responsabilidad Social de la Cámara de Santiago, realizarán la tradicional rifa benéfica de un vehículo del año, en esta oportunidad un Hyundai Cantus 2019. Este esperado sorteo se lleva a cabo durante el cierre de Expo Cibao, en esta ocasión el 15 de Septiembre. Gracias a la venta de los boletos de esta rifa el CRS, tiene la capacidad de suplir el 100% de las válvulas que requieren los niños con hidrocefalia, que son atendidos en el Hospital Infantil Regional Universitario Dr. Arturo Grullón y desarrolla otras actividades de seguimiento a la salud de sus beneficiados. Puedes adquirir tus boletos en las oficinas de la Cámara de Comercio y Producción de Santiago así como en el stand del Comité dentro de la expo.

Comité de Responsabilidad Social de
La Cámara de Comercio y Producción de Santiago

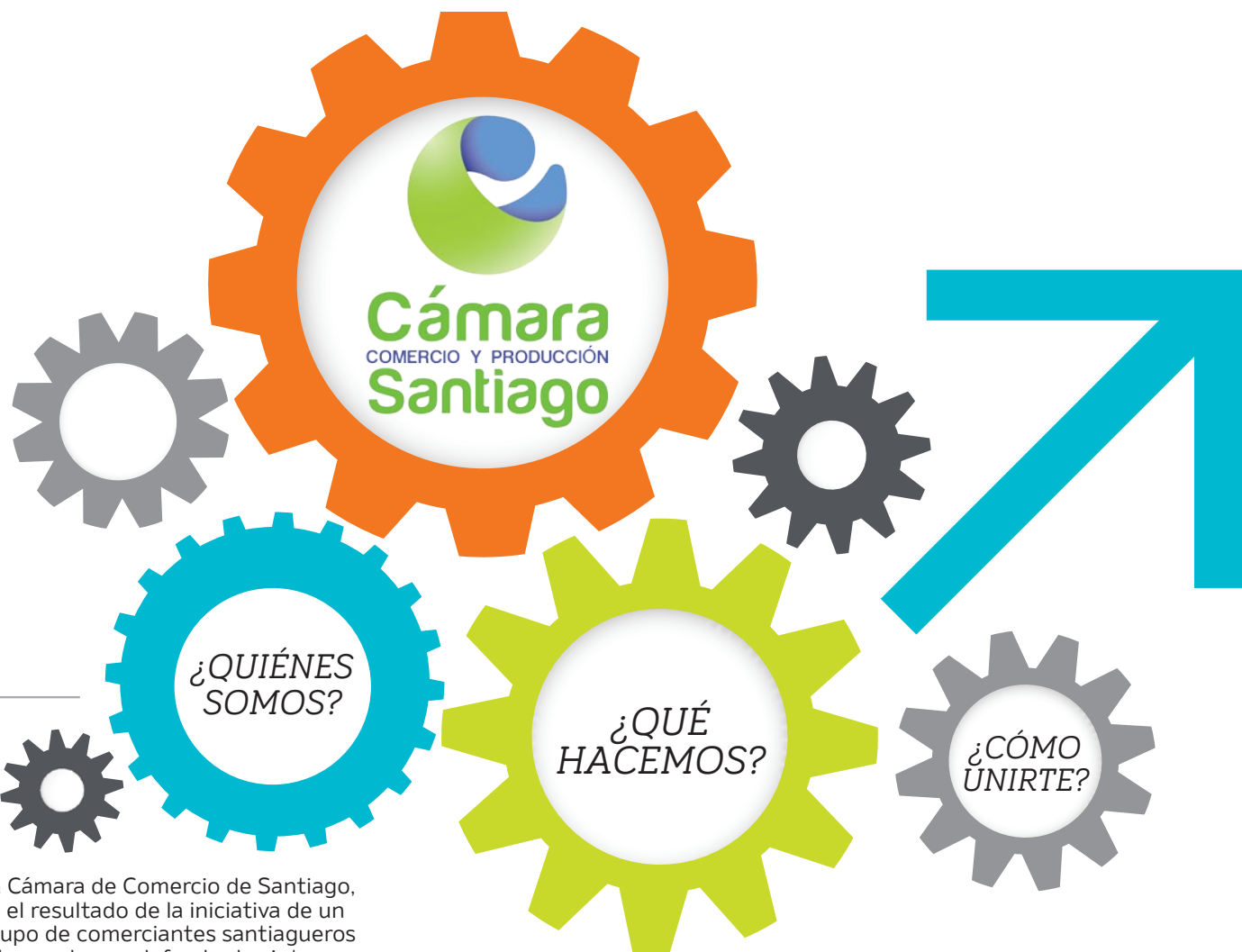
RIFA BENÉFICA
a favor del "Banco de Válvulas para
niños Hidrocefálicos Emmanuel"

I ♥ Espalsa





CERVECERIA
NACIONAL
DOMINICANA



La Cámara de Comercio de Santiago, es el resultado de la iniciativa de un grupo de comerciantes santiagueros interesados en defender los intereses de la comunidad empresarial y comercial enfrentando las necesidades económicas y sociales desde el 1914 hasta la actualidad. Hoy, 105 años más tarde, mantenemos los mismos objetivos trabajando en pro al desarrollo comercial de la región. En la Cámara de Comercio buscamos velar por el buen desarrollo de las relaciones comerciales de Santiago y el resto del Cibao. Realizamos diferentes actividades que promueven la interacción comercial y empresarial entre distintos sectores. Entre estas actividades, está el tradicional Almuerzo Anual que da cita a expositores expertos en el tema, para discernir sobre los retos y las oportunidades que hoy en día enfrentan nuestros empresarios. Por otro lado, la Cámara de Comercio trabaja para ser la referencia ante las corrientes de opiniones empresariales, a través de diferentes iniciativas, por ejemplo, es sede de encuentros entre diferentes asociaciones empresariales para fines de debatir temáticas

importantes del sector comercial. Ha manifestado y generado argumentos en torno a temas tan importantes como el puerto de Manzanillo, la reforma del código de trabajo, las modificaciones y creaciones de leyes que impactan directamente a sus miembros y suscitan la unión entre ellos, para lograr un frente más fuerte que defienda enteramente la práctica del buen comercio.

MEMBRESÍA Y REGISTRO MERCANTIL:

Tenemos como actividad principal la captación de miembros de los diferentes sectores empresariales de la región. Entre los miembros, eligen una junta directiva que los representa en los diferentes encuentros en donde se definen las decisiones a favor de nuestra sociedad y economía. Además ofrecemos el servicio público de gestión del Registro Mercantil, el cual es un registro público, obligatorio, instituido por la Ley 3-02 aplicable para todas las personas físicas y morales que ejerzan el comercio o brinden servicios.

¿POR QUÉ SER MIEMBRO DE LA CÁMARA?

Porque te relacionarás directamente con el sector en el que te desenvuelves y los demás sectores que forman parte de la estructura empresarial de Santiago y la región. Porque tendrás mayor acceso a las herramientas y la información sobre la situación actual de los mercados y las industrias, lo cual podrás usar a favor de tu propia empresa. Porque te encontrarás en la mejor plataforma para que tu negocio se enriquezca, se expanda y se conozca, además de que tendrás la oportunidad de aportar al desarrollo de tu provincia y país.

Para más información sobre cómo ser miembro de la cámara de comercio accede a nuestra página web www.camarasantiago.com



BANRESERVAS

El banco de los dominicanos

EMPRENDE, FORMALÍZATE Y CREZCAMOS TODOS.

El lema que nos trae Expo Cibao en este año 2019 dirige nuestra atención a tres conceptos: emprendimiento, formalización y crecimiento. Si vemos cada uno de estos por separado nos acercamos a la visión de la Junta Directiva de la Cámara sobre lo que aspira lograr en la provincia de Santiago. Cabe preguntarse ¿Qué implica emprender? ¿Para qué emprender? ¿Quién se beneficia de los emprendimientos? Emprender no es más que dedicar los esfuerzos a poner en marcha una idea, previamente pensada como opción de ser 'negocio', que, en el sentido estricto de la palabra, implica lograr que un producto o servicio entre en el gusto del público, tenga demanda y que la gestión de producirlo produzca unos excedentes que justifiquen el riesgo y el costo del dinero invertido.

Debemos dejar establecido que la iniciativa privada es creadora de riqueza y generadora de producción, y, en el proceso genera empleos y paga impuestos. Estos impuestos, por la operación misma o por los excedentes que arroja, se transforma en los impuestos necesarios para que el Estado puede sostenerse y producir condiciones adecuadas para que existan leyes, seguridad y justicia que garanticen nuestra existencia como sociedad.

La economía tiene que crecer para poder asimilar los miles de jóvenes que se incorporan a la fuerza de trabajo cada año. De no suceder así, tendríamos una población creciente de desempleados. Por lo que, los emprendimientos y la creación de nuevas empresas son el sostén de la sociedad misma.

Otro aspecto a resaltar es que la economía mundial y los actores productivos compiten a nivel global. Para bien o para mal, la globalización es un hecho, no es una opción. Dadas estas características del mundo actual tenemos que incentivar las ideas, grandes y pequeñas, que generan nuevos negocios, que produzcan bienes y servicios, con la calidad e innovación para competir local y globalmente.

Es preciso recordar que lo más importante para establecer un negocio es la idea misma, definir qué se



**POR: FERNANDO
PUIG MILLER,**
Vicepresidente
Ejecutivo de
la Cámara de
Comercio y
Producción de
Santiago

La economía tiene que crecer para poder asimilar los miles de jóvenes que se incorporan a la fuerza de trabajo cada año.

hará distinto a la competencia, con mayor valor agregado o de manera más eficiente.

El concepto de formalización puede ser un tanto más complejo de asimilar en nuestra cultura. La formalización nos refiere a operar cumpliendo con los registros, permisos, leyes y normas que requiere un negocio. Como pueden ser el registro mercantil, el registro nacional de contribuyentes, el registro sanitario o industrial, certificaciones ambientales, por solo mencionar algunos.

Los dominicanos somos novedosos, a veces geniales para hacer algo de manera original y creativa. No obstante, en muchas ocasiones tenemos la creencia que también somos genios cuando violamos las reglas, pudiendo esto suceder en la más variada forma como pasar un semáforo en rojo, transitar en motocicleta por una calzada, hasta no pagar impuestos o la seguridad social.

Pero resulta que en los negocios esa regla no funciona ya que solo los negocios formales, que cumplen con los requisitos legales o normativas de su sector, tienen la capacidad y vocación de crecer en el tiempo, de ser suplidores del Estado y de rebasar la peligrosa curva de supervivencia que afecta a las pequeñas y medianas empresas, que les provoca el cierre en los primeros años de existencia.

Ser formal incluso traspasa la línea de la legalidad operativa o corporativa teniendo los registros necesarios para operar ya que las empresas que han calado en la preferencia del público también son formales en su gestión ante la sociedad, ante sus empleados e incluso ante la competencia. En otras palabras, la ética o la gestión ética es parte inseparable de su quehacer exitoso, y junto a la responsabilidad social empresarial, le abre las puertas a las preferencias de los clientes.

Es preciso recordar que solo las empresas que son capaces de cumplir con sus deberes fiscales, éticos, empresariales y laborales tienen la vocación para perdurar en el tiempo.

El último concepto aborda el crecimiento. Debemos



especificar a qué refiere la palabra ‘crecimiento’, esto es la evolución positiva de los estándares de vida en un territorio, medidos en función de la capacidad productiva y de la renta del mismo. Aunque no debemos confundir crecimiento (aspectos cuantitativos) con desarrollo (aspectos cualitativos), lo cierto es que si hay crecimiento o se produce un aumento de la renta debería lograrse satisfacer necesidades hasta entonces insatisfechas.

Es de esperarse que al haber un aumento de la renta existan las condiciones para que mejoren muchos aspectos de la vida de la región o país de que se trate, sea por la mayor disponibilidad económica de sus habitantes o porque el Estado logre mayores recaudaciones –por haber más actividad económica– que a su vez se conviertan en mejores servicios públicos e infraestructuras.

El crecimiento económico es el aumento de la renta nacional o del producto interno bruto por persona. Toda comunidad procura el crecimiento de su producción. Además, el hecho de que exista un crecimiento económico aleja la posibilidad de que se produzcan recesiones que frenen la actividad económica. De hecho, los datos planteados por el economista británico Angus Maddison indican que el crecimiento

El hecho de que exista un crecimiento económico aleja la posibilidad de que se produzcan recesiones que frenen la actividad económica

económico en los últimos 200 ha sido sencillamente dramático, la población se ha multiplicado por cinco, la renta por persona se multiplicó por ocho, el PIB mundial por cuarenta y el comercio mundial por 540. Podríamos identificar diversas razones que han contribuido a este crecimiento, como son el progreso técnico basado en la innovación y la investigación, la inversión en general, la acumulación de capital físico y humano.

Sin embargo, todos los factores citados requieren de la osadía de los emprendedores para llevarse a cabo, requieren que asumamos riesgos, como también requieren el mantenimiento mínimo imprescindible seguridad jurídica, controles legales, sanitarios o ambientales, seguridad física, garantías de calidad, entre otros, que son precisamente los elementos que se alcanzan con la formalización.

Expo Cibao 2019 tiene como propósito contribuir a que avancemos hacia una economía regional competitiva, que ofrezca valor agregado en cada uno de sus productos y servicios, que logre colocar los mismos en el gusto de los consumidores globales, y, en la medida que cada actor económico esté consciente que iniciando nuevos emprendimientos acogidos a la formalización estaremos contribuyendo al crecimiento de todos.

Gidex

Consultores & Escuela de Negocios

¿QUIÉNES SOMOS?

En GIDEX somos los aliados estratégicos de las empresas y los profesionales que busquen potenciar sus carreras, talentos y negocios.

Somos prácticos y enfocados, promovemos la divergencia, simplicidad de los procesos y el retorno de la inversión

SERVICIOS DE ASESORÍA


- ✓ Entrenamientos
- ✓ Reclutamientos
- ✓ Asesorías Financieras
- ✓ Diplomados
- ✓ Cursos
- ✓ Talleres

PRÓXIMOS DIPLOMADOS

- Planificación estratégica Paso a paso
- Gerencia y supervisión estratégica para impulsar la creatividad empresarial

Inicio: Sabado 15 de septiembre

 @Gidexrd

 (809) 382.5025

 Gidexconsultores@gmail.com

 Calle México #17, Villa Olga,
Santiago.



Constructora
REAL

LOTO
REAL

Banca REAL



Te esperamos en:
EXPO CIBAO 2019

LOTERIA
REAL
¡Tu suerte está en la tarde!

PEGA 3
REAL

PEGA 4
REAL

¡Porque ganar es así de fácil!
QUINELITA
REAL

Síguenos en: www.lotoreal.com.do

 Loto Real

 @lotorealrd

 @lotoreal

 LotoReal

Para cualquier información: info@lotoreal.com.do

EXPO CIBAO UN LUGAR PARA TODA LA FAMILIA...

Expo Cibao es una actividad en donde podemos compartir libremente y con seguridad en familia. Llevar a tus niños a la expo es una excelente idea y aquí te compartimos algunas sugerencias para que sus días de visita sean más placenteros y puedan aprovechar al máximo nuestro evento.

- Siempre que nos visites con niños menores de 9 años es importante que los identifiques con tu nombre y número de contacto para que puedan localizarte en caso de que se separen involuntariamente. En muchos países de Europa se utiliza en festivales y conciertos escribirlos con marcador en sus brazos (asegúrate de que sea un marcador especial para escribir sobre piel y así evitar alergias). También puedes pegárselos a su ropa o guardar la información en un papel en sus bolsillos.
- Hace mucho calor durante el mes de septiembre, nuestras temperaturas suben hasta unos 35 grados Celsius. Te recomendamos tener un envase con agua que puedes llevar o adquirirlo en algunos de nuestros módulos y mantén a tus hijos hidratados en todo momento.
- Si nos acompañas durante el día, es esencial que toda la familia se proteja con bloqueador solar. Recuerda que los niños deben utilizar líneas destinadas especialmente para ellos y que debe tener 50 SPF.
- Si tienes bebés o menores de 2 años debes tomar en cuenta que nuestra expo recorre aproximadamente 2.5 Kms., lo ideal es que lleves un coche o cargador que te permita disfrutar del paseo.
- Usa ropa y calzados cómodos, tanto para ti como para los niños, usar un atuendo fresco, de colores claros, preferiblemente algodón, te ayudará a sentirte mejor al caminar por todas las instalaciones que tendremos preparadas. También el uso de gorras y sombreritos para el caso de los pequeños así podrás cubrirlos del sol.
- ¡Disfruta! Lo más importante de visitarnos es que puedas disfrutar de un buen rato en familia y con amigos. Te guardaremos muchas sorpresas divertidas para cada día y así podrás tener una excelente experiencia Expo Cibao 2019.





VALORAMOS LA GRANDEZA DE ESTE PEQUEÑO PASO

57
Años

Porque conocemos eso que tanto importa en tu vida, lo cuidamos con firmeza, apoyándote con soluciones financieras en el camino hacia tus metas.

**Desde hace 57 años
cuidamos cada paso de tu vida.**

PROGRAMA DE ACTIVIDADES EXPO-CIBAO 2019



MIÉRCOLES 11 DE SEPTIEMBRE

5:00 PM – 6:00 PM

Networking

Lugar: Salón de Conferencias APEDI

6:00 PM – 7:00 PM

Cóctel de bienvenida a Expo-Cibao 2019

Lugar: Rooftop APEDI

7:00 PM – 7:45 PM

ACTO DE APERTURA de Expo-Cibao 2019

Lugar: Rooftop APEDI

7:45 PM – 8:15 PM

Recorrido de visitantes por los módulos

Lugar: Área de exhibición de módulos

8:00 PM – 10:00 PM

Área de módulos y food court abierta al público

Lugar: Área de exhibición de módulos

8:15 PM – 10:00 PM

Espacio para networking

Lugar: Área de Hangar 2

8:30 PM – 10:00 PM

Presentación de la ORQUESTA DE CÁMARA DEL CIBAO dirigida por el Maestro Caonex Peguero

Lugar: Hangar de la Cultura

10:00 PM

Cierre área de módulos y food court

JUEVES 12 DE SEPTIEMBRE

10:00 AM – 10:00 PM

Área de módulos y food court abierta al público

Lugar: Área de exhibición de módulos

10:00 AM

Apertura Exposición de Pintura de Colectivo 5

Lugar: Hangar de la Cultura

10:00 AM

Apertura Exposición de Artesanos de Santiago

Lugar: Hangar de la Cultura

10:00 AM

Apertura Exposición de Fotografía a cargo de GRUFOS

Lugar: Hangar de la Cultura

10:00 AM

Apertura Actividad del Caricaturista

Lugar: Hangar de la Cultura

10:00 AM

Actuación en intervalos del Hombre estatua

Lugar: Hangar de la Cultura

10:00 AM – 11:00 AM

Conferencia VENTAJAS DE FORMALIZARSE por el Ministerio de Comercio, Industria y MiPyMES

Lugar: Salón de Eventos

10:00 AM – 12:00 M

Conferencia RUMBO A LA MARCA PAÍS a cargo de Tamara Vásquez, del Centro de Exportación e Inversiones de la República Dominicana – CEI-RD

Lugar: Salón de Conferencias

10:00 AM – 4:00 PM

Rueda de Negocios Nacional dirigida a vincular pequeñas y medianas empresas con grandes empresas del país

-Se requiere cita previa indicando sector de negocio-

Lugar: Salón de Reuniones

11:00 AM – 12:00 M

Conferencia PROCEDIMIENTOS Y GESTIÓN DEL NEGOCIO FORMALIZADO por la Dirección General de Impuestos Internos

Lugar: Salón de Eventos

12:00 M – 1:00 PM

Presentación del proyecto TURISMO COMUNITARIO SOSTENIBLE por la Agencia de Cooperación Internacional del Japón -JICA-

Lugar: Salón de Conferencias

3:00 PM – 4:00 PM

Performance por Colectivo 5

Lugar: Hangar de la Cultura

5:00 PM – 7:00 PM

Conferencia LA FRANQUICIA COMO FACTOR DE EMPRENDIMIENTO

Lugar: Salón de Eventos

4:00 PM – 7:00 PM

Área de roof top para networking y citas de negocios

Lugar: Rooftop APEDI

6:00 PM

Presentación de documental por la Sociedad Ecológica del Cibao (SOECI)

Lugar: Hangar de la Cultura

6:00 PM – 8:00 PM

Power Talks EMPRENDER O INTRA EMPRENDEDER 'CRECEN LOS QUE INNOVAN

Presentado por CAPEX – Innovación y Capacitación

Lugar: Salón de Conferencias

7:00 PM – 9:00 PM

Conversatorio sobre TURISMO COMUNITARIO: UN VEHICULO HACIA LA MARCA CIBAO

Cóctel y networking

Invita Comité de Jóvenes de la Cámara de Comercio y Producción de Santiago

Lugar: Rooftop APEDI

7:30 PM – 9:30 PM

Observación Astronómica a cargo del Club Astronómico de Santiago

Lugar: Rooftop APEDI

8:00 PM

Presentación en concierto de Cris Romero

Lugar: Hangar de la Cultura

8:30 PM

Rifa diaria con boletos de entrada

Lugar: Frente al módulo de la Cámara

9:00 PM

Concierto de Fátima Franco en Tributo a Sonia Silvestre

Lugar: Hangar de la Cultura

10:00 PM

Cierre área de módulos y food court

VIERNES 13 DE SEPTIEMBRE

10:00 AM – 10:00 PM

Área de módulos y food court abierta al público

Lugar: Área de exhibición de módulos

10:00 AM

Apertura Exposición de Pintura de Colectivo 5

Lugar: Hangar de la Cultura

10:00 AM

Apertura Exposición de Artesanos de Santiago

Lugar: Hangar de la Cultura

10:00 AM

Apertura Exposición de Fotografía a cargo de GRUFOS

Lugar: Hangar de la Cultura

10:00 AM

Apertura Actividad del Caricaturista
Lugar: Hangar de la Cultura

10:00 AM

Actuación en intervalos del Hombre estatua
Lugar: Hangar de la Cultura

10:00 AM - 12:00 M

Conferencia CONOCIENDO EL RÉGIMEN SIMPLIFICADO DE TRIBUTACIÓN -RST-, presentada por la Dirección General de Impuestos Internos
Lugar: Salón de Eventos

11:00 AM - 3:00 M

Reunión-Almuerzo de la Federación Dominicana de Cámaras de Comercio de la República Dominicana
Lugar: Salón de Conferencias

2:00 PM - 6:00 PM

Jornada de Empleo convocada por la Corporación Zona Franca Santiago
Lugar: Salón de Eventos

3:00 PM - 4:00 PM

Performance por Colectivo 5
Lugar: Hangar de la Cultura

4:00 PM - 5:00 PM

Lanzamiento de la REVISTA SOY CIBAO por la Agencia de Cooperación Internacional del Japón -JICA-
Lugar: Hangar de la Cultura

4:00 PM - 10:00 PM

Área para networking y citas de negocios
Lugar: Rooftop APEDI

6:00 PM - 7:00 PM

Panel TURISMO EN EL CIBAO con la participación de Influencers y las Comunidades de Turismo Comunitario Sostenible
Lugar: Salón de Conferencias

7:15 PM

Presentación del Ballet Clásico de Santiago
Lugar: Hangar de la Cultura

7:30 PM - 9:30 PM

Observación Astronómica a cargo del Club Astronómico de Santiago y Documental
Lugar: Rooftop APEDI

8:00 PM

Concierto de Ingrid del Sol
Lugar: Hangar de la Cultura

8:30 PM

Rifa diaria con boletos de entrada
Lugar: Frente al módulo de la Cámara

9:00 PM

Concierto de Grupo Anonymous de Mao
Lugar: Hangar de la Cultura

10:00 PM

Cierre área de módulos y food court

SÁBADO 14 DE SEPTIEMBRE**10:00 AM - 10:00 PM**

Área de módulos y food court abierta al público,
Lugar: Área de exhibición de módulos

10:00 AM

Apertura Exposición de Artesanos de Santiago
Lugar: Hangar de la Cultura

10:00 AM

Apertura Exposición de Fotografía a cargo de GRUFOS
Lugar: Hangar de la Cultura

10:00 AM

Apertura Actividad del Caricaturista
Lugar: Hangar de la Cultura

10:00 AM

Actuación en intervalos del Hombre estatua
Lugar: Hangar de la Cultura

10:00 AM - 5:00 PM

Exposición de la Escuela de Pintura Huáscar Martín Rodríguez
Lugar: Hangar de la Cultura

11:00 AM - 12:00 M

Taller Literario por invitación de la Cooperativa La Altigracia
Lugar: Hangar de la Cultura

11:00 AM - 1:00 PM

Conversatorio sobre ARBITRAJE AD HOC Y ARBITRAJE INSTITUCIONAL
Invita el Centro de Resolución Alternativa de Controversias
Lugar: Salón de Eventos

2:00 PM - 3:00 PM

Performance por Colectivo 5
Lugar: Hangar de la Cultura

3:00 PM - 5:00 PM

Actividad infantil SHOW DEL EXPLORADOR presentada por la Asociación Cibao de Ahorros y Préstamos
Lugar: Hangar de la Cultura

4:00 PM - 6:00 PM

Capacitación USO Y APLICACIÓN DEL CEMENTO por invitación de Cemento Cibao
Lugar: Módulo de Cemento Cibao

5:00 PM - 6:00 PM

Cooking Show: el chivo liniero y el casabe
Lugar: Hangar de la Cultura

6:00 PM - 7:00 PM

Cooking Show: el mofongo
Lugar: Hangar de la Cultura

6:00 PM - 7:00 PM

Charla sobre Astronomía a cargo del Club Astronómico de Santiago
Lugar: Salón de Conferencias

6:00 PM - 8:00 PM

Conferencia FINANZAS PERSONALES por Alejandro Fernández W. de la firma

Argentinarium

Invita la Asociación Cibao de Ahorros y Préstamos
Lugar: Salón de Eventos

6:00 PM - 10:00 PM

Exposición de pintura del Colectivo 5
Lugar: Hangar de la Cultura

7:00 PM

Presentación de Obra de Teatro LA LECCIÓN a cargo de La 37 por las Tablas
Lugar: Hangar de la Cultura

7:00 PM - 10:00 PM

Área para networking y citas de negocios
Lugar: Rooftop APEDI

7:30 PM - 9:30 PM

Observación Astronómica a cargo del Club Astronómico de Santiago
Lugar: Rooftop APEDI

8:00 PM

Concierto de MULA
Lugar: Hangar de la Cultura

7:30 PM - 9:30 PM

Charla y documental sobre Astronomía a cargo del Club Astronómico de Santiago
Lugar: Rooftop APEDI

8:30 PM

Rifa diaria con boletos de entrada
Lugar: Frente al módulo de la Cámara

9:00 PM

Concierto de GRUPO TÍPICO BANDA LIBRE O FACUNDO PEÑA
Lugar: Hangar de la Cultura

10:00 PM

Cierre área de módulos y food court

DOMINGO 15 DE SEPTIEMBRE**10:00 AM - 10:00 PM**

Área de módulos y food court abierta al público,
Lugar: Área de exhibición de módulos

10:00 AM

Apertura Exposición de Pintura Colectivo 5
Lugar: Hangar de la Cultura

10:00 AM

Apertura Exposición de Artesanos de Santiago
Lugar: Hangar de la Cultura

10:00 AM

Apertura Exposición de Fotografía a cargo de GRUFOS
Lugar: Hangar de la Cultura

10:00 AM

Apertura Actividad del Caricaturista
Lugar: Hangar de la Cultura

10:00 AM

Actuación en intervalos del Hombre estatua
Lugar: Hangar de la Cultura

PROGRAMA DE ACTIVIDADES EXPO-CIBAO 2019



11:00 AM - 1:00 PM

Actividad Infantil CUENTA CUENTA CON MICHELIN presentada por la Asociación La Nacional de Ahorros y Préstamos
Lugar: Hangar de la Cultura

3:00 PM - 3:45 PM

Performance por Colectivo 5
Lugar: Hangar de la Cultura

4:00 PM - 5:00 PM

Concierto de la niña trompetista venezolana Nicole Meza
Lugar: Hangar de la Cultura

6:00 PM - 7:00 PM

Presentación de BALLET CONTÉMPORA
Lugar: Hangar de la Cultura

7:30 PM - 8:30 PM

Presentación de la SINFÓNICA JUVENIL DE MÚSICA del ICA
Lugar: Hangar de la Cultura

7:00 PM

Rifa benéfica del Comité de Responsabilidad Social de la Cámara de Comercio y Producción de Santiago de una jeepeta Hyundai Cantus 2019 a favor del Programa de Banco de Válvulas 'Enmanuel' para Niños Hidrocefálicos
Lugar: Módulo de la Cámara

7:30 PM - 9:30 PM

Observación y Documental sobre Astronomía a cargo del Club Astronómico de Santiago
Lugar: Rooftop APEDI

8:30 PM

Rifa diaria con boletos de entrada
Lugar: Frente al módulo de la Cámara

9:00 PM

Concierto del GRUPO SON SANTIAGUERO
Lugar: Hangar de la Cultura

10:00 PM

Cierre área de módulos y food court





MINISTERIO
DE LA PRESIDENCIA



CIUDAD JUAN BOSCH
Santo Domingo Este, República Dominicana



COMISIÓN PERMANENTE
DE TITULACIÓN DE
TERRENOS DEL ESTADO



QUISQUEYA DIGNA

SI QUIERES CONOCER MÁS SOBRE NUESTROS
PROGRAMAS VISITA NUESTRO STAND
EN EXPO CIBAO 2019

WWW.MINPRE.GOB.DO

Félix García

La calidad es el camino al éxito

Al hablar de emprendimiento, negocios y éxito es importante mencionarlo, es uno de los empresarios más destacados de la región norte y el país. Ingeniero industrial de profesión, visionario por naturaleza, Félix García es un líder trascendental en la historia de la industria y el comercio de la ciudad de Santiago. Fungió como presidente de la Cámara de Comercio y a pesar de pasados 30 años de su gestión continúa siendo referente de entrega, servicio e interés por el desarrollo de esta entidad y del sector empresarial en general. Junto a sus hijas, nos abrió las puertas de su oficina en Envan, mientras en un recorrido por el área de producción, nos compartió su historia mientras con pasión nos explicaba sobre los procesos.



¿Cuándo decidió emprender?

Desde que nació. Nació empresario. Desde muy joven acompañaba a mi padre, quien si nos ubicamos en las décadas de 1950 y 1960 era un pequeño industrial-comerciante, en sus recorridos por las comunidades La Entrada de Mao, Guatapanal, Hato del Yaque y Amina, en las visitas que hacía a sus clientes como suplidor de materia prima para sogas de sisal, gas y otros artículos. El sisal era procesado en una pequeña “fábrica” de su propiedad en La Entrada de Mao. Luego, recién graduado de ingeniero industrial, y ya trabajando en Envases Antillanos, emprendí un negocio informal de “rent-car” y otro de servicios de seguridad (Watchman). Me fue bien, pero ahí vino la oportunidad de producir cajas y tapas de metal a partir de los desperdicios de hojalata que se producían en Envases Antillanos. Comenzamos en un patio. Así nació Troquelados Dominicanos. El resto de la historia es ya conocido.

¿De qué manera ha impactado el desarrollo de su negocio a su vida familiar?

No hay forma de separar mi vida familiar del negocio. Han crecido juntos. Eso lo he logrado con la ayuda de mi esposa Clarissa, quien se encargó de cubrir mi ausencia en las innumerables circunstancias que no pude estar. Gracias a Dios, tenemos una familia equilibrada, cuya identificación con las empresas del Grupo ha servido al fortalecimiento del mismo.

¿Cuál ha sido su mayor miedo como empresario y cómo ha logrado superarlo?

No tengo miedo. Si temes a tomar cualquier medida relacionada con una inversión, no eres empresario.

¿Cree que sabe cuál es la fórmula del éxito?

Cada quien tiene una definición y una percepción diferente de lo que es el éxito. En mi caso particular, sé cuál es la fórmula de obtenerlo. Trabajar cada día, ahorrar, tomar las decisiones necesarias en el momento necesario, y acompañarme de colaboradores capaces e identificados con lo que hacen.

Mirando hacia atrás, ¿Cuál ha sido el momento más gratificante que ha vivido como empresario?

Lo vivo a diario cuando veo que se crea un empleo más. Un empleo bien remunerado. Definitivamente, el momento más gratifi-



Cada quien tiene una definición y una percepción diferente de lo que es el éxito.

cante fue para mí la adquisición de Industria Portela. Crear el Grupo Linda, haber invertido en un grupo netamente cibaño, es una gran satisfacción como empresario y como ser humano.

¿A qué ha tenido que renunciar para llegar al éxito?

Para llegar al éxito, como dije antes, hay que trabajar día a día, y yo disfruto el trabajo. Por lo tanto no estoy renunciando a nada. De hecho, en mi familia dicen que soy “workaholic”.

Basándose en su experiencia y en su conocimiento, ¿qué entiende que retiene la economía de la región Cibao?

Por el hecho de ser una región cuya actividad productiva es básicamente agropecuaria, se ve muy afectada por los cambios atmosféricos (sequías, inundaciones, plagas, ciclones..). Aun así, no me atrevo a decir que la economía de nuestra región esté retenida. Al contrario, cada día crecemos y surgen nuevas oportunidades de emprendimiento. Tenemos mucho que hacer aún, por ejemplo, en turismo, zonas francas y exportaciones.

Lo que sí creo es que necesitamos mayor participación en lo que son las inversiones gubernamentales. Es necesario que el gobierno central invierta en el Cibao en proporción a lo que aportamos al PIB.

En los años que tiene en los negocios, ¿Cuál ha sido el mayor impulso de la región?

El Aeropuerto Internacional del Cibao (AIC). Nos ha conectado directamente con el mundo exterior. Estar a dos horas de vuelo de Estados Unidos, ha dado un cambio radical a lo que es nuestra posición comercial.

La creación de la Pontificia Universidad Católica Madre y Maestra (PUCMM) ha sido el otro pilar del desarrollo de Santiago y la región.

¿En qué medida los buenos profesionales que ha contratado han sido decisivos en el éxito de sus empresas?

De una manera total. Definitiva. Para emprender un negocio lo primero es la idea y la oportunidad. Luego los recursos de capital y tecnología. La única forma de armar todo esto y convertirlo en buenos resultados es con gente preparada, capacitada y con calidad.

¿Cómo visualiza el futuro de sus empresas en manos de las nuevas generaciones de la familia?

Un futuro muy promisorio. No hay ningún obstáculo en que el Grupo Linda siga creciendo y diversificándose. Entiendo que en muchos casos el relevo generacional crea incertidumbre. Ese no es nuestro caso. La generación que me sigue está ya dentro de los negocios, con posiciones de mando. De hecho, estoy casi retirado.

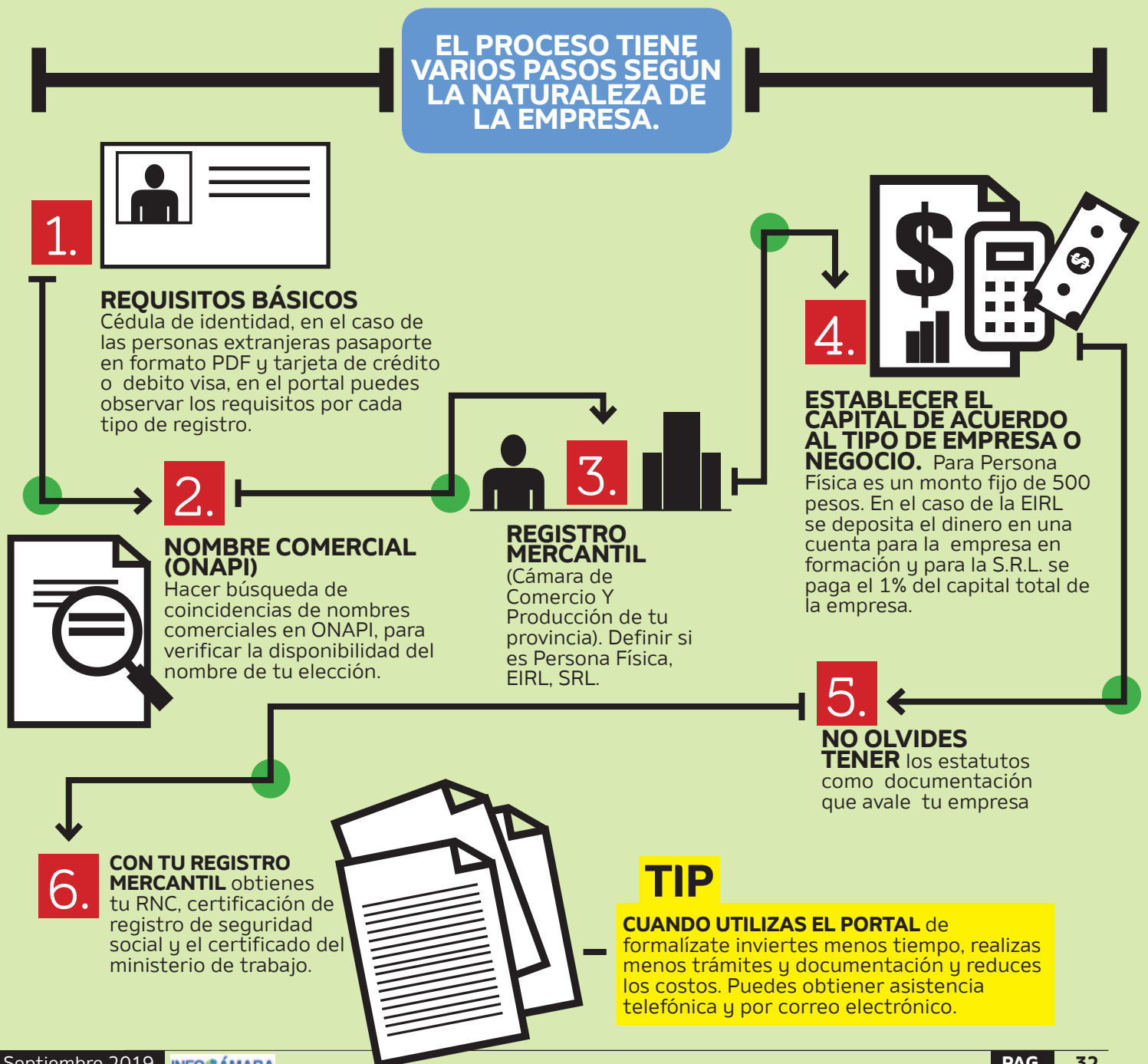


La Fabril

Visionarios por Naturaleza

FORMALÍZATE, PASO A PASO

Este año, hemos decidido, con nuestro lema, destacar la importancia de la formalización. Por la naturaleza de nuestra Institución, en la **Cámara de Comercio y Producción de Santiago** conocemos a fondo todos los beneficios de la formalización tanto para el emprendedor como para el crecimiento del sector en el que éste se desarrolla. Este es el procedimiento que realizan las empresas para incorporarse a la economía formal. En nuestro país es fácil realizarlo a través de la ventanilla única en su portal web **www.formalizate.gob.do**.



Impulsamos el desarrollo sostenible de los negocios de nuestros emprendedores, garantizando su éxito!

Finanzas Productivas

*Préstamos a la Micro, Pequeña y Mediana Empresa *Vivienda *PyME *Crédito Educativo
*Cuenta de Ahorro *Ahorro San *Certificados Financieros
*Mía Cuenta de Ahorro Infantil *Microseguros *Remesas



Oficina Principal

C/ Heriberto Pieter No.12, Ensanche Naco,
Santo Domingo, D.N. Tel: 809-563-3939
www.adopem.com

SANTIAGO LAS CARRERAS

Ave. Las Carreras No.27, 1er. Piso
casi esq. Juan Pablo Duarte
Santiago, Rep. Dom.
Tel: 809 581-7793

SANTIAGO MONTERRICO

Ave. Tamboril esq. Circunvalación
Plaza Monterrico, Local No.A-28
Santiago, Rep. Dom.
Tel: 809 576-8064

LOS JARDINES

Ave. Bartolome Colon No. 85
Santiago, Rep. Dom., Rep. Dom.
Tel: 809-971-7274

Exp^o Ciba^o 2019



• Entrada general diaria
RD\$ 50.00 p/p

• Entrada válida por 4 días
RD\$ 100.00 p/p

Niños menores de 6
años no pagan

Del 11 al 15 de Septiembre
Parque Central, Santiago.



Disponible para IOS
1ro. de septiembre

Android APP

Emprende, formalízate... Y crezcamos todos



Parque Central, Santiago.

ENTRADA



expocibao@camarasantiago.com



[@expocibao](https://www.instagram.com/expocibao)



[@Expo Cibao](https://www.facebook.com/ExpoCibao)



www.expocibao.com.do

Cámara de Comercio y Producción de Santiago 809-582-2856 ext. 228/231/237/253





**ÚNICAS
ORIGINALES**



AMBIENT

¡Ambiente Sin Olor y Duradero!



Ambient es Sin Olor y Cero VOC, protege al medioambiente y la salud de todos en la familia, brindando espacios sin contaminantes, finamente terminados y gracias a su tecnología ofrece 10 años de durabilidad en el exterior.

- ◆ **SIN OLOR**
- ◆ **10 AÑOS DE DURABILIDAD EN EL EXTERIOR**
- ◆ **CERO V.O.C.**
- ◆ **PROTEGE AL MEDIOAMBIENTE**
- ◆ **100% ACRÍLICA**

MUCHO MÁS QUE PINTURA

EXPO CIBAO: CATAPULTA HACIA EL ÉXITO



Desde 1988 se lleva a cabo en la ciudad de Santiago Expo Cibao y desde entonces escuchamos testimonios de éxito de parte de los participantes. Así, nos hemos convertido en una plataforma para catapultar tu negocio dentro de un entorno que ofrece la experiencia de la recreación y el ambiente perfecto para hacer buenas compras. Pero, ¿Qué significa realmente para una empresa, grande o pequeña participar en la expo?

●	Lograr un gran número de contactos en poco tiempo, lo cual podría tomarnos meses, por lo que se reduce el costo.
●	Posibilidad de obtención rápida y sencilla de información sobre la competencia.
●	Nos ofrece la oportunidad de hacer alianzas estratégicas.
●	Nos permite identificar nuevos competidores, estándares de calidad y ponernos al tanto sobre lo que están haciendo.
●	Refuerza la relación con nuestros clientes.
●	Nos ayuda a mejorar nuestra imagen y posicionamiento en el mercado.
●	Podemos identificar clientes potenciales que hubiera sido imposible detectar por otros medios, pues se invierte la relación donde el vendedor visita al cliente. Los visitantes al módulo están dispuestos a recibir propuestas de negocios.
●	Participando en la Expo podemos presentar nuestros productos y servicios de forma real.
●	Tenemos la oportunidad de desarrollar buenas relaciones públicas con los medios de comunicación.

Existen varias formas de exponer tu marca en Expo Cibao, incluso si ya eres una empresa posicionada, afianzando tus posiciones a través de conferencias que vayan de la mano con tus servicios.

HISTORIAS DE ÉXITO

La Corporación Zona Franca Santiago (CZFS) ha participado ya por cuatro años consecutivos a través de los Capex Power Talks: un formato de capacitación innovador de ponencias cortas, con expertos especializados que han abordado el tema central de Expo Cibao, desde la perspectiva de sus áreas de experiencia, sumando valor al público participante que a través de esta iniciativa han tomado acciones para

el mejoramiento de aspectos relacionados a las diferentes temáticas que se han abordado. Además, de propiciar un espacio idóneo para establecer vínculos, de los cuales se deriven oportunidades de negocios e iniciativas en pos del desarrollo socio económico no solo de la ciudad de Santiago, sino de toda la Región



Ron
BERMUDEZ
• RON DOMINICANO •



CONTACTUS

CALLE DOMINGO O. BERMÚDEZ NO. 1, REPARTO BERMUDEZ SANTIAGO, DOMINICAN REPUBLIC. (809) 620-1852

CALLE 1. ESQ. K ZONA INDUSTRIAL DE HERRERA, SANTO DOMINGO, DOMINICAN REPUBLIC. (809) 276-1852

EMAIL: ADMINISTRACION@RONBERMUDEZ.COM Y EXPORT@RONBERMUDEZ.COM.



Whiskey
King's Label

CONTACTUS

CALLE DOMINGO O. BERMUDEZ NO. 1, REPARTO BERMUDEZ SANTIAGO, DOMINICAN REPUBLIC. (809) 620-1852

CALLE 1. ESQ. K ZONA INDUSTRIAL DE HERRERA, SANTO DOMINGO, DOMINICAN REPUBLIC. (809) 276-1852

EMAIL: ADMINISTRACION@RONBERMUDEZ.COM Y EXPORT@RONBERMUDEZ.COM.

  @whiskeykingslabel



Juan Carlos Hernández

PRESIDENTE CÁMARA DE COMERCIO Y PRODUCCIÓN DE SANTIAGO

Desde muy joven se ha interesado por el servicio a su ciudad y al país, hace ya nueve años de la primera oportunidad que recibió de ser parte de la Directiva de la Cámara de Comercio y Producción de Santiago, desde entonces ha sabido escalar cada peldaño, siendo fiel colaborador durante cada gestión de las que ha sido parte.

Su desempeño e integración le ha permitido llegar a convertirse en el presidente actual de esta institución. Tras un recorrido de 10 meses de ocupar el cargo y reconociendo los retos que quedan pendientes, Juan Carlos Hernández nos cuenta su experiencia, retos de asumir por primera vez el frente de Expo Cibao y planes para el resto de su gestión:

¿Cuál es su trayectoria dentro de la Cámara de Comercio y Producción de Santiago?

Mi trayectoria inicia en la cámara con la presidencia de la Sra. María Victoria Menicucci en el año 2010. Entrar a la Cámara junto a un extraordinario grupo de empresarios jóvenes y con la primera mujer que iba a dirigirla, sentí la seguridad de que aportar a la sociedad desde una institución como 'la Cámara' sería una universidad de conocimientos.

Lo cierto es que siempre he tenido el deseo de servir a mi ciudad y al país. Recuerdo que en mi niñez mi padre don Juan Hernández fue tesorero en dos ocasiones, de modo que ya desde niño vengo respirando esa vida cameral.

La verdad es que siendo sincero no estaba en mis planes ser presidente, simplemente sentía el deseo de participar en la institución más prestigiosa de Santiago, la Cámara de Comercio.

Cuando entras a la Cámara y pones el corazón en lo que haces, en cualquier posición

que ocupes en la directiva, el camino se va trillando, la gestión adquiere vida propia, de alguna forma se ilumina el horizonte; llega a un punto que es tu vida misma, es algo mágico. Y por lo que han dicho quienes han sido presidentes, cuando pasa el periodo ves como la institución sigue su curso, renovando su accionar o reforzando cosas que iniciaste. Es como ser parte de una historia institucional que es parte de la historia de Santiago.

¿Por qué decide asumir la Presidencia?

Mi vida ha sido un reto permanente, unas veces ganando batallas y otras no tan exitosas, pero siempre asumiendo el reto. En alguna forma es el caso de haber llegado a la presidencia de la Cámara.

Cuando amas a una ciudad como Santiago, cuando te sientes dominicano de corazón, cuando tu familia ha sido bendecida por esta ciudad, y te sientes tranquilo con la fuerza, la energía y el entusiasmo de servir, no tienes otra opción que decir 'sí puedo'. Además de contar con el apoyo y las ense-

ñanzas de los pasados presidentes y de los compañeros de directiva, es como si todo dijera 'es el tiempo que Dios ha asignado para que cumplas esta función'.

Tienes que decirte a ti mismo 'atrévete y lánzate'. Y lo mejor es que la Cámara cuida con bendiciones a quienes la aman, esta es otra de las maravillas de esta institución que me llevan a poder afirmar que he disfrutado cada segundo, minuto, hora, día, semana y mes de esta experiencia de vida.

¿Tiene su gestión alguna meta principal? ¿Cuál es?

En mi gestión estamos concentrados en dos direcciones:

A lo externo: seguir trabajando por mejores leyes que faciliten la creación de empresas y la generación de puestos de trabajo, que faciliten la inversión y el comercio, que nos posicionen para competir globalmente, que seamos competitivos en términos laborales, en emprendimientos, en logística, de manera que coloquemos nuestros productos en los mercados internacionales y captemos inversiones que aumenten la capacidad productiva del país. Haciendo esto la Cámara contribuye a mejorar la calidad de vida de nuestros ciudadanos. Una Cámara visionaria tiene que trazar la pauta, con la cámara es un eje institucional que interacciona entre las empresas locales, las empresas internacionales, el sector público y los miembros que nos dan la razón de existir.

Ser presidente de la Cámara de Santiago es tener la oportunidad de contribuir al desarrollo empresarial, y para lograrlo a cabalidad soñamos con mantenernos siendo un referente nacional y alcanzar a ser una referencia a nivel internacional.

A lo interno: una directiva fuerte en la organización interna, con directivos entusiastas y colaboradores comprometidos e identificados. Una Cámara planificada con el trayecto a seguir establecido en un plan decenal que trace la estrategia de los próximos años, que mantenga el manejo transparente y eficiente de los servicios públicos que nos han sido delegados, como el registro mercantil y otros que pudieran existir, con uso apropiado de la tecnología para lograr satisfacer los demandantes requerimientos de los usuarios.

Además, trabajamos por una Cámara participativa en que los pasados directivos con-

tinúen aportando y que podamos tener presencia, mediante delegaciones, en los municipios de la provincia de Santiago. Y finalmente, una Cámara que sea parte, junto a las demás instituciones de Santiago, de la fortaleza que nos caracteriza como ciudad, como provincia y como región, lo que nos coloca a la vanguardia del desarrollo productivo del país.

¿Qué retos representa asumir la dirección de Expo Cibao 2019 para usted?

La preparación de Expo Cibao 2019 es, sin lugar a dudas, un reto, pero lo importante es tener la oportunidad de poder ofrecer un espacio para que empresas, de todos los tamaños y sectores, puedan exponer productos, proyectos e ideas, para crear nuevos negocios o abrirse paso en el mercado, mediante la innovación y la eficiencia con que pueden producir.

Al día de hoy, ¿Qué significa Expo Cibao para Santiago?

Expo Cibao es parte de la marca ciudad de Santiago. Es un referente nacional que ha servido de guía para que otras Cámaras y otras instituciones puedan crear sus propios eventos. Podemos decir que Expo Cibao es parte de cada santiaguero, es de todos.

La presentación ininterrumpida de Expo Cibao desde el año 1988 ha creado una tradición esperada por el público y por las empresas para mostrar sus bienes y servicios.

Aspiramos a que Expo Cibao siga siendo cuidado por todos los santiagueros, como hasta ahora porque es parte de nosotros mismos. Es parte del tejido empresarial, de la actividad económica y es un medio de muchísima importancia para el presente y el futuro de las empresas.

¿Cuáles novedades trae Expo Cibao 2019 que la diferencian de años anteriores?

En este 2019 tendremos una proyección impactante de los avances del proyecto Turismo Comunitario Sostenible ejecutado por la JICA en las catorce provincias del Cibao.

Tendremos importantes charlas sobre emprendimiento, sobre formalización, sobre el desarrollo comunitario y la creación de una marca, así como también demostraciones de los productos (y sus características) de las empresas expositoras.



Para competir hay que emprender e innovar, desarrollar nuevas ideas o mejorar las actuales.

Tendremos una Rueda de Negocios Nacional en que esperamos poner en contacto a productores locales de bienes y servicios con empresas nacionales de alto volumen de compras.

Tendremos más de 330 módulos que serán visitados por unas 150,000 personas, constituyendo una oportunidad única para que una empresa sea visitada por esa cantidad de público.

Tendremos un amplio programa de actividades culturales en donde los artistas locales tendrán la oportunidad de brillar en los escenarios.

¿Por qué la Cámara elige el tema “Emprende, formalízate y crezcamos todos” para esta edición de Expo Cibao?

Para competir hay que emprender e innovar, desarrollar nuevas ideas o mejorar las actuales.

Para perdurar en el tiempo y poder expandir los negocios hay que ser formales, las empresas que no cumplen con todos los requisitos de ley no perduran en el tiempo. Formalizarse es dar la mejor muestra de que creemos en la empresa y en el país... es confiar... es soñar.

En la medida que se dan las dos condiciones anteriores estaremos creando un círculo virtuoso que construye una sociedad más productiva y competitiva, preparada para los mercados globales.

¿Qué resultados visibles se esperan con la difusión del mensaje en el lema de Expo

Cibao?

Cada momento de la vida de un país es importante y en este momento tenemos que dar el paso de formalizar empresas para crecer como país. Hemos convencidos que estamos en el camino correcto cuando fomentamos la formalización de las empresas.

¿Qué beneficios tiene formalizarse desde el inicio?

Formalizarte desde el principio es nacer en el mejor camino. Es el mejor legado a tus hijos y a tus colaboradores. Siendo formal las puertas se abren solas, las oportunidades llueven y se contribuye a crear una sociedad que cumple, que ve hacia adelante y que cree en el país. Una parte esencial de las gestiones de las Cámaras de Comercio es, precisamente, contribuir con la formalización y crecimiento de las empresas.

¿Qué considera usted debe tener un emprendedor para lograr el éxito?

Un emprendedor tiene que ser perseverante, tiene que soñar, tiene que tomar riesgos, nunca puede desfallecer, tiene que estudiar cada paso, tiene que tener la capacidad de recomenzar, y tiene que aprender las lecciones que dejan las derrotas para superar el reto en la próxima oportunidad.

Un emprendedor es siempre un emprendedor. Un país con emprendedores tiene el futuro en sus manos, sin necesidad de riquezas naturales que sepamos aprovechar cabalmente.

En su trayectoria como empresario, ¿Cuáles han sido los principales retos y cómo los ha superado?

Mi vida ha sido un emprendimiento constante y debo decirles que en todos mis proyectos exitosos siempre ha existido quien dice que es muy arriesgado. La verdad es que he sido bendecido. Hay que guiarse por el instinto, y si por casualidad las cosas no salen bien, te ira mejor el próximo intento. Mis empresas son de servicios, una da seguridad, otra da salud y otra es la experiencia de vida. Soy increíblemente afortunado de poder ganarme la vida asegurando, dando sonrisas y ofreciendo experiencias de vida.

¿Qué último mensaje le daría a los jóvenes que quieren emprender?

“Emprender es construir el futuro haciendo lo que a uno le gusta, y al hacerlo se vive feliz”.

Temporada  **Open**

para Negocios PYMES

HASTA EL 31 DE OCTUBRE

PRÉSTAMOS COMERCIALES

CON TASAS FIJAS HASTA 5 AÑOS.

TEMPORADA OPEN
MÁS BENEFICIOS
PARA TU NEGOCIO

Conoce más en negocios.bhdleon.com.do

Banco 
BHD León



Desde 1999 produciendo y comercializando productos textiles para el hogar con excelente calidad y diseños innovadores, adaptándonos a diferentes estilos de vida.



FUENTE DE LUZ MEMORIAL SERVICE



Fuente de Luz Memorial Park, en lo adelante se transforma en "Fuente de Luz Memorial Service". Nos convertimos en una empresa que brinda una solución integral en los servicios exequiales.

*Ya no somos sólo cementerio; contamos con productos adaptados a cada necesidad y cómodas cuotas; **Funeraria Capillas Fuente de Luz**, proyecto en vía de desarrollo y **Previluz Servicios de previsión Familiar**, para que puedas adquirir la previsión adecuada en el momento justo. **Contáctanos y deja todo en nuestras manos.***

Almuerzo Panel Sobre Arbitraje

El Centro de Resolución Alternativa de Controversias (CRC), de la Cámara de Comercio y Producción de Santiago, realizó por primera vez un almuerzo-panel, en el cual abordó el tema "Ventajas y Experiencias en el Arbitraje". Contó con la ponencia magistral de Francisco González de Cossío y un panel integrado por Carlos Fondeur e Hirayda Fernández. El encuentro convocó a empresarios, comerciantes y abogados, interesados en conocer el procedimiento que implica este recurso de resolución de conflictos. En la actividad se discutieron casos que se solucionaron exitosamente sin pasar por una larga litis. El presidente de la Cámara, el señor Juan Carlos Hernández aperturó la actividad hablando sobre cómo nació la iniciativa de realizar este almuerzo y las incógnitas que venía a responder este panel en el tema de resolución alternativa de conflictos, y el presidente del CRC, Ismael Comprés abordó la importancia de que tanto empresarios como profesionales del derecho deben estar informados e incluir las cláusulas de arbitraje en sus contratos para optar por esta en situaciones de conflictos. La intervención principal del evento a cargo de Francisco González, miembro de la London Court of International Arbitration, árbitro del Tribunal Arbitral del Deporte (Tribunal Arbitral du Sport) y Presidente del Centro de Arbitraje de la Industria de la Construcción. Cautivó a la audiencia con su



ponencia y motivó a varios de la audiencia a contar sus experiencias relacionadas con el arbitraje. Durante el panel que abordó las experiencias de los tres invitados, surgieron preguntas sobre los retos, las ventajas y las comparaciones al sistema judicial ordinario y cómo el arbitraje podría ser la solución a muchos de los obstáculos del método tradicional.

1. Francisco González, Hirayda Fernández y Carlos Fondeur.
2. Lissette Rosario y Raymundo Yunén
3. Mercedes Vega Sadhalá, Luis Veras, Vilena Comas y Vielka Morales Hurtado
4. Fernando Lama y Victoria Ramírez.
5. Pablo Granados y Nirka Reyes.
6. Alexandra Ceara y Massiel Hahn
7. Vladimir Guerra, Silvia Salazar, Marcelino Fernández.

Legado que Trasciende



Con el objetivo de mantener altos niveles de competitividad en los mercados globales, la Corporación Zona Franca Santiago trabaja junto a diversas instituciones impulsando proyectos que aportan al desarrollo de esta ciudad y toda la región.



CORPORACIÓN
ZONAFRANCA
SANTIAGO

45
AÑOS



Primera edición de CopaCam

La Cámara de Comercio de Santiago celebró la primera edición de la Copa Empresarial de la Cámara de Comercio y Producción de Santiago, CopaCam. El Campo de Golf las Aromas, sirvió de punto de encuentro de decenas de aficionados por este deporte, invitados por empresas patrocinadoras de esta CopaCam 2019.

El evento tuvo formal apertura en horas de la mañana con un acto dirigido por Fernando Puig, Vicepresidente Ejecutivo de la Cámara. Mientras, las palabras centrales estuvieron a cargo de Juan Carlos Hernández, Presidente de la institución, quien indicó que con esta Copa Empresarial, la Cámara Santiago, tiene el objetivo de involucrar a sus miembros y amigos en el deporte, ofreciendo un evento de convivencia en torno a una pasión que une a todos los que fueron parte de esta primera CopaCam.

1. Pablo Granados, Augusto Reyes, Pedro García, Federico Domínguez y Juan Carlos Hernández.
2. Fernando Puig, Juan Carlos Hernández y Claudio Fernández.
3. Juan José Perelló y Pablo Granados.
4. Santiago Rodríguez y Alexander Sarante.
5. Rosa de Hernández, Rosa Patricia Hernández y Carla Patricia Hernández.
6. Pedro Estevez y Eligio Cerda.
7. Ramsés Peguero y Denny Ureña.
8. María Balaguer y Amelia Ceverino.

La Pintura Acrílica Superior del mercado



Cuidando tu familia
Sin Mercurio, Cromato ni Plomo

✓ Doble Poder de Titanio ✓ Maximo Cubrimiento ✓ Resistencia a la intemperie

DISPONIBLE TAMBIEN EN SEMI-GLOSS Y ESMALTE !!



Encuentro Círculo de Pasados Directivos

En la terraza del edificio empresarial de la ciudad de Santiago, se presentó la iniciativa de una instancia llamada “Círculo de Pasados Directivos de la Cámara de Comercio y Producción de Santiago” que agrupa miembros de directivas anteriores de manera que sigan vinculados a la Cámara aportando sus experiencias. Para la iniciativa se tomaron en cuenta los miembros de las directivas de los últimos 30 años, creando un círculo de varios empresarios de trayectoria en nuestra ciudad y región. Con esto, la Cámara de Santiago tiene el propósito de reconocer el tiempo y el sacrificio que cada uno de los empresarios que aportó a la institución en aquel momento en que fueron invitados a contribuir al desarrollo empresarial de Santiago y del país.

Se destacó la importante labor y la huella que dejó cada una de las gestiones en diferentes proyectos que se han ido desarrollando a lo largo de estos 30 años, quedando en la historia que todavía hoy escribimos dentro de las páginas de nuestra institución.



1. Mauricio Haché, Marco Cabral, Pedro Nicasio, María Victoria Menicucci, Juan C. Hernández, Juan A. Mera, Oliverio Espaillat, Miguel Lama y Juan Manuel Ureña.
2. Juan A. Mera, Fernando Puig y Jaime Bisonó.
3. Juan Manuel Ureña, Oliverio Espaillat y Javier González.
4. Mauricio Haché, Miguel Lama, Nelson Hahn y Fernando Lama.
5. Soraya Checo y Carlos Manuel Álvarez.
6. Pablo Granados, Catherine Tavarez y Alexander Sarante.
7. Luis Campos Jorge, Juan Carlos Hernández y Carlos Iglesias.
8. Manuel Schwarzbartl, George Schwarzbartl y Oscar Schwarzbartl.



clínica
Corominas

65 Aniversario



PARQUEO DISPONIBLE

Calle Restauración No.57, Apartado Postal No. 197
Santiago, República Dominicana. • Tel.: 809-580-1171 • 809-581-1171

 [clinicacorominas](https://www.facebook.com/clinicacorominas)  info@clinicacorominas.com.do
 [clinica.corominas](https://www.instagram.com/clinica.corominas)  clinicacorominas.com.do

Franklyn Ramírez y Madolyn Lama de Ramírez

Un negocio creado en familia, con aroma a café...

Ambos son amantes del café, su aroma y sabor ha sido parte de su relación. Diez años después, con la hermosa familia que han creado, y luego de emprender en el negocio cafetalero, él cuenta la historia del proyecto que juntos concibieron para deleitar el paladar de todos los amantes del café: Bella Aldea.



Franklyn Ramírez es miembro de la actual directiva de la Cámara de Comercio y Producción de Santiago y figura en el Comité Organizador de esta edición de Expo Cibao. Desde muy joven se ha inclinado por el área de los negocios, sin embargo, el café es parte importante de su familia, a continuación nos cuenta cómo uno de estos tres elementos para escribir su propia historia de emprendimiento:

¿Cómo nace este proyecto cafetero?

Soy de la 5ta generación de productores de café, conociendo la calidad de nuestro producto, la pasión que siempre hemos tenido, y al ver el gran potencial como valor agregado que podemos ofrecer por involucrarnos en cada proceso desde la cosecha hasta el tostado, junto a mi esposa Madolyn Lama, decidimos crear nuestras marcas de café para que nuestros clientes disfruten de un café con características extraordinarias.

¿Por qué deciden llamarlo Bella Aldea?

Es una historia muy linda, cuando nos conocimos, Madolyn siempre me habló de un lugar maravilloso que ella había conocido en una visita que realizó con un grupo de jóvenes para un proyecto comunitario. Me hablaba de un lugar hermoso, parecido a una aldea. Luego, la invito a un pasadía familiar que teníamos en la finca de café de mi abuelo, para sorpresa de todos, y Diosidencias, Juncalito era ese maravilloso lugar que ella me mencionaba. Cuando nos casamos hace 10 años, compramos nuestra finca de café en el mismo lugar.

¿Cómo nace el interés por desarrollar un negocio en el mundo del café?

Llevamos el café en nuestros genes, además que nos apasiona y nos encanta el mundo del café, es también un tema de mantener vigente una tradición familiar de más de 100 años.

¿Cuáles son los productos que ha desarrollado la marca Bella Aldea y cuáles son sus características?

Bella Aldea y Colao de la Aldea. Es un café 100% dominicano, cosechado en nuestras fincas, cosechamos solo la variedad ará-



bica a una altura de 1300 metros sobre el nivel del mar, con notas a frutos cítricos, ciruela y caramelo.

¿Por qué considera que Juncalito es el lugar ideal para las plantaciones de Café?

Por su ubicación en la cordillera central a una altura de 1300 metros sobre el nivel del mar, su microclima con una temperatura promedio 22 grados Celsius, cobertura vegetal muy variada, donde proliferan bosques secundarios de coníferas y latifoliadas y lo más importante una comunidad con una larga tradición cafetalera de más de 100 años.

¿Qué fue lo más difícil de emprender en este tipo de negocio en nuestro país?

Es un gran reto emprender cualquier proyecto, en especial uno relacionado a la agricultura por el alto riesgo que uno enfrenta cada día, ya que no podemos controlar las condiciones medioambientales, falta de mano de obra y altos costos.

¿Cuáles han sido las claves para mantener el control y supervisión de la producción?

Solo estamos a 1 hora de la finca, por lo que realmente la distancia no es un proble-

Llevamos el café en nuestros genes

ma, pero contamos con un buen personal que administra la finca, y definitivamente la organización y tener bien claro los principales indicadores para dar seguimiento es vital para una buena administración.

¿Cuáles retos enfrenta la producción de café hoy en la región?

Cuando se habla de producción agrícola, el reto es algo que siempre nos acompaña. Principalmente el cambio climático, altos costos para lograr un control de plagas y enfermedades, falta de mano de obra y los bajos precios a que se venden el café verde, pero el mayor reto que vemos es la migración de familias hacia la ciudad abandonando sus fincas y sacrificando su calidad de vida e integración familiar en búsqueda de oportunidades.

¿Cuál es la regla de oro del emprendimiento, según su experiencia?

Tener un buen plan de negocio, conocer tu mercado, ofrecer un valor agregado y mucho, mucho, mucho, trabajo y perseverancia.

saga

— VIVE LA —
**EXPERIENCIA
SAGA**



Saga Restaurant



@sagarestaurant



Saga Restaurant

ARROCERA REYES TEJADA

Producción: 559.91kWp

+1000

PROYECTOS
FOTOVOLTAICOS



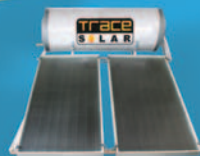
PROYECTOS FOTOVOLTAICOS



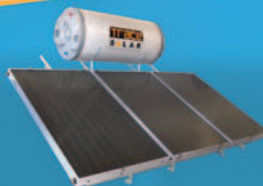
160 Lt



200 Lt



300 Lt



500 Lt



CALENTADORES SOLARES



6
AÑOS
DE GARANTÍA

APC SERIES



US SERIES

7
AÑOS
DE GARANTÍA



INVERSORES Y BATERÍAS

BATERÍAS ESPECIALIZADAS



550 AMP/H @ 100HR 6V

3 AÑOS DE GARANTÍA



2
AÑOS
DE GARANTÍA



AHORRE HASTA EL 100% DE SU FACTURA ELÉCTRICA

MILES DE PROYECTOS
DE CLIMATIZACIÓN

MILES DE PROYECTOS
FOTOVOLTAICOS

+325 MIL
CLIENTES

(809) 338-2151

www.tracesolar.com @tracesolar



Energía Renovable • Eficiencia Energética

Para Solicitudes en Línea de Nuestras Soluciones y Servicios: www.solicitudenlinea.tracesolar.com o escribanos a info@tracesolar.com

30 AÑOS DONANDO

¡POR UNA CARITA FELIZ!

El Comité de Responsabilidad Social de la Cámara de Comercio y Producción de Santiago, se encarga de llevar a cabo labores sociales en nombre de la institución y está conformado por un grupo de damas comprometidas con el impulso de distintos programas sociales que se realizan a favor de los niños con hidrocefalia. Funge de manera permanente como patrocinador de las válvulas del 100% de los casos que llegan al Hospital Arturo Gullón, a través del "Banco de Válvulas para Niños Hidrocefálicos Emmanuel", fundado hace ya 30 años. Además, en su compromiso por crear otras vías de soporte a las familias beneficiadas por el banco de Válvulas, han implementado programas de donación de juguetes en navidad a los pacientes del Hospital, ofrece seguimiento a condiciones que devienen de la hidrocefalia y cada año, en el marco de Expo Cibao, realiza la Rifa Benéfica de un vehículo cero km, con la cual recauda los recursos económicos para comprar las válvulas que patrocina.



FRANCISCO AVIER CONTRERAS 9 AÑOS • RAMONA CONTRERAS, MADRE

Fue diagnosticado desde el vientre, a los 8 meses de embarazo, fue muy difícil para mí enterarme, porque cuando estás esperando un hijo no piensas que te darán esa noticia, una condición con la que tu hijo y tú vivirán siempre. A pesar de ser un niño especial que no puede sentarse y tiene dificultad para hablar, los médicos me dicen que se encuentra estable, actualmente recibe terapias y constantemente tenemos que visitar muchos médicos. Tiene problemas de visión pero recientemente gracias al Comité de Responsabilidad Social de la Cámara, recibió sus lentes. Primeramente le agradezco a Dios, por la vida de Francisco y por poner en nuestro camino a la Cámara de Comercio y su gente, y en segundo lugar a ustedes, por su gestión en la donación de válvulas, para los niños como Francisco. No hay forma de pagar la ayuda que recibimos las familias que tenemos niños con estas condiciones de parte de la Cámara de Comercio de Santiago.

JUSTIN FERNÁNDEZ 2 AÑOS • SHEWILL FERNANDEZ, PADRE

Mi hijo fue diagnosticado con hidrocefalia a los 4 meses de haber nacido, a través del Hospital Arturo Gullón, nos refirieron de inmediato hacia la Cámara de Comercio, donde nos dieron una bonita y rápida ayuda, con la donación de la válvula que mi hijo necesitaba. A una semana fue operado y gracias a Dios todo fue un éxito, la válvula que le colocaron le ha funcionado perfectamente. Gracias a Dios y a la Cámara mi hijo hoy, habla, camina, tiene movilidad en sus manos y se ha desarrollado súper bien. Yo solo puedo agradecer a Dios, por la obra, y a la Cámara por su apoyo, a pesar de que nosotros somos de La Vega.

ASHLY MARÍA VALDEZ 13 AÑOS • RAMAIRY VALDEZ, MADRE

Ashly es mi primera hija, cuando la diagnosticaron, con 3 meses de nacida con Hidrocefalia, me sorprendí, no tenía conocimiento de esta enfermedad y al recibir la noticia, como madre me imaginé lo peor, me preocupé mucho porque mi bebé era muy pequeña, en ese proceso nos enteramos de la labor que realiza la CCPS vía la oficina de Trabajo social del Hospital Arturo Gullón. Fue un proceso de incertidumbre y preocupaciones, pues como todo procedimiento quirúrgico, podría tener sus consecuencias, pero gracias a Dios y al Comité de responsabilidad Social de la Cámara de Santiago, pudimos salir adelante. A partir de la cirugía, la evolución de Ashly ha sido muy evidente, ha logrado llevar una vida más normal, con menos limitaciones, hoy mi hija tiene 13 años y dentro de sus condiciones y limitaciones, tiene Fe, se ha superado y juntas hemos salido adelante.

NUEVA IMAGEN

— MISMA CALIDAD —



← **Medieval Color** →

- Community Management
- Producciones Audiovisuales
- Marketing Digital
- Diseño Gráfico

LISTADO DE EXPOSITORES

CADA AÑO, LAS PRINCIPALES EMPRESAS DE NUESTRA CIUDAD Y REGIÓN PARTICIPAN COMO EXPOSITORES PARA EXPONER SUS PRODUCTOS Y SERVICIOS A LOS MILES DE VISITANTES QUE NOS ACOMPAÑAN. AQUÍ TIENES UN DIRECTORIO CON LOS PARTICIPANTES EN EXPO CIBAO 2019 Y SUS VÍAS DE CONTACTO



Aeropuerto Internacional del Cibao

Santiago González,
Encargado de Relaciones Públicas
(809) 233-7191
sgonzalez@aic.com.do

Agencia Bella S.A.S.

Miguelina Rosario, Encargada
serviciosantiago@agenciabella.com

Altice Dominicana

Ana Figueiredo, CEO
(809) 859-1896
relacionespublicas@altice.com.do

Aluvinsa Industrial

Jorge Peña, Gerente General
(829) 988-3292
info@aluvinsa.com.do

Asociación Cibao de Ahorros y Préstamos

Ninoska Suárez, Gerente de Mercadeo
info@acap.com.do

Asociación La Nacional de Ahorros y Préstamos

José Luis Benzáñ Herrera,
Gerente Senior de ventas indirectas
(809) 467-3632
jbenzan@alnap.com.do

Asociación Popular de Ahorros y Préstamos

Bélgica Arbaje,
Director Banca Empresarial & Personal
(809) 689-0171
joarbaje@apap.com.do

Autozama, S.A.S.

Evencio Gonzalez, Gerente de Ventas
Autopista Duarte frente al Homs
Teléfono: 809-565-3232 / 809-796-2558
anunez@autozama.com

Baltimore Dominicana S.A.

Antonio Alba, Director Comercial
(809) 530-5347
mercadeo@baldom.net

Banco de Ahorro y Crédito Adopem

Mercedes Canalda, Presidenta Ejecutiva
(809) 563-3939
promociones@adopem.com.do

Banco de Reservas de la República Dominicana

Francisco Concepción,
Director Adjunto de Negocios
(809) 825-6500
rcaballero@banreservas

Banco Múltiple Activo Dominicana

Johanna Palmo,
Gerente Sucursal Santiago
(829) 451-1919
Jpalmo@bancoactivo.com.do

Banco Múltiple Lafise, S.A.

Raymundo Yunén,
Gerente Oficina Santiago
ryunen@lafise.com

Banco Popular Dominicano Patrocinador Oro

Francisco Ramírez Bono,
Vicepresidente Ejecutivo de Negocios
Personales y Sucursales
(809) 544-5000
framirez@bpd.com.do

Bellón S.A.S

Carlos Iglesias, Director General
carlosi@bellon.com.do

Benimaq S.R.L.

Claudia Suriel, Gerente de ventas
(829) 679-9165
gerentedeventas@benimaq.com

Bepensa Dominicana S.A.

Ramona Santana, Supervisor de eventos y
(829) 520-5999
rsantanag@bepensa.com.do

BHD León

Francisco Guzmán,
Vicepresidente Segmento Pyme
(829) 521-9121
francisco_guzman@bhdleon.com.do

Blandino Prearreglo

Jesús Arredondo, Director de Negocios
809-533-1515
prearreglo@blandino.com.do

Boé Dominicana

Laura Benzáñ,
Gerente de Marca, Imagen y Comunicación
(809) 796-0363
l.benzan@boecosmetics.com

Café Santo Domingo (Industrias Banilejas)

Valentina Succart, Trade Marketing
(809) 578-9837
imguerrero@induban.com

Casa Paco

Tomás Martínez
Presidente
(809) 748-0669
casapaco@casapaco.com.do

Cementos Cibao

Adamilka Díaz, Asistente Imagen
Corporativa
(829) 520-1894
adamilkad@cementoscibao.com

Centro de Exportación e Inversión de la República Dominicana (CEIRD)

Víctor Encarnación,
Gerente Centro MiPymes de Exportación
(829) 745-6666
victorencarnacion@ceird.gob.do

Centro Dental Especializado R.R., S.R.L.

Rosa Lugo, Gerente
(809) 580-1830
rosa@centrodental.com.do

CEO Consultoría, S.R.L.

Luis Morillo, Director Comercial
(809) 779-6098
luis@ceo.do

Cervecería Nacional Dominicana

José Núñez,
Eventos y Promoción Cibao Central
(829) 423-9018
jose.nunez@cnd.com.do

Cervecería Vegana

Luis Rosa, Gerente de Ventas Cibao
(809) 501-6685
luisrosam@gmail.com

César Iglesias, S.A.

Yiura Mota,
Gerente de Ventas Canal Mayorista
(809) 754 4379
y.mota@cesariglesias.com.do

Cinco C, S.R.L.

César Pineda, Gerente Mercadeo
(829) 452-7392
cesarpineda@cinco.com.do

Clínica Unión Médica del Norte

Daniel Rivera,
Presidente Consejo Administrativo
doctordanielrivera@gmail.com

Compañía Dominicana de Teléfonos S.A.

Nobel Matos, Director de Ventas

Construcciones y Electromecánica S.R.L.

Elwis Andrasoni, Gerente General
compras@cemaautomation.com

Corporación Zona Franca Santiago

Karen Gómez, Gerente de Mercadeo,
Comunicaciones & Asuntos Institucionales
(829) 761-4358
kgomez@zonafrancasantiago.com

Cortés Hermanos & CO, S.A.S.

Pedro Estévez, Director de ventas
(809) 604-4541
pestevez@corteshermanos.com

D' Clase Shoes (Quvel)

José Clase, Gerente
jmclase@declass.com

D' Luis Comida

Luis Mejía, Propietario
luis.mejiagarcia01@gmail.com

Distribuidora Corripio**(Tiendas Corripio)**

Willy García, Gerente DC Calle El Sol
(809) 226-5351
tdcsantiago_sol@corripio.com.do

Dominic Pizza

Domingo Santos, Presidente
(809) 697-5710
yaribel85@hotmail.com

Eje Gastronómico

Elvira Garrido, Dirección de Operaciones
(809) 609-8335
elvira@mrchickenrd.com

Electrom S.A.

Jaime Fernández, Vicepresidente
809-472-0924
jaime@electrogrup.com.do

Equielectric, S.R.L.

Odelis Espinal, Gerente General
(809) 574-7777
oespinal@aseproing.com

Espalsa

Oliverio Espaillat, Presidente
(809) 480-4265
mercadeo@espalsa.com.do

Express Cell

Franklin De Jesús, Presidente
(809) 889-8920
franklindanieldejesus@gmail.com

F & T Industries, S.A.

Jacobo Tavárez, Presidente
809-806-5858
info@fytindustries.com

Fuente de Luz Memorial Park SRL

Yakaira Díaz, Gerente General
809-241-0114
info@cementeriofuentedeluz.com

GC Thorw Comex, S.R.L.

Joseph Bastouri, Director de Finanzas
(849) 637-2484
Joseph2703@gmail.com

Grupo Barabicu

Ricardo Grullón, Gerente General
(809) 979-4543
ricardogrullon@hotmail.com

Hair Plus Santiago S.R.L.

Rosaura Santos, Representante en
Santiago
(809) 997-8470
resv15@gmail.com

Helados Bon

Luis Enciso, Gerente General
(809) 530-7901
servicioalcliente@bon.com.do

Helados Splash

Lidia López, Gerente de Mercadeo
809-903-9090
mercadeo@heladosplash.com

IBD Professional

Pablo Barcarola, Gerente General
(829) 837-3566
pablo@livesienna.com

ICNET Proyecto de Turismo**Comunitario Sostenible**

Noriyuki Then, Coordinador de
Mercadotecnia
(829) 792-5727
noryshima31@gmail.com

Industrias del Granito Menicucci

Matías Menicucci, Gerente General
(809) 582-7133
menicucci@menicucci.com.do

Industrias Macier

Neurys Mieses, Gerente Trade Marketing
(809) 578-3606
nmieses@macier.com

Induveca, S.A.

Daysi Medina, Gerente de Promoción Corporativa
(809) 565-2151

J. Armando Bermúdez & CO, S.A.**(Ron Bermúdez)**

Pedro Pérez,
Gerente Regional de Venta y Promoción
(809) 276-1852
administracion@ronBermúdez.com

JetBlue Airways

Emmanuel Rodríguez, Gerente Ventas
(347) 856-9501
emmanuel.rodriguez@jetblue.com

JM Security System

Fernando Díaz, Gerente Zona Norte
(809) 660-1295
fndiaz@jmsecuritysystem.com

José Paiewonsky e Hijos SRL

Jonathan De León,
Encargado Almacén Zona Norte
(809) 575-1025
jonathan@josepaiewonsky.com

Juan Hernández & Asociados

Alina Hernández, Directora
809-583-0004
alina@juanhernandez.com

Kardisa

Juan Pichardo, Director Comercial
(849) 352-5074
jpichardo@kardisa.com.do

L.H. Internacional, S.R.L.

Luis Hernández, Gerente General
809-578-4105
lhdez01@hotmail.com

La Dominicana Industrial, CxA

Marlenys Lovera, Coordinadora de Marca
(809) 747-3415
mlovera@grupobocel.com

La Fabril

Keyla Veras, Servicio al Cliente
(809) 724-7999 Ext. 266
s.cliente@lafabril.com.do

La Factoría

Julie Belliard, Propietaria
(809) 753-5530
lafactoriard@gmail.com

Lanco Dominicana

Cándida Mejía, Gerente General
(809) 826-2626
cmejia@lancopaints.com

LinkPartners, S.R.L.**(Delta Comercial)**

Anayra Mora,
Encargada de Ventas Vehículos Santiago
(809) 295-6000 Ext.2706 /
(849) 258-6580
sventas@deltacomercial.com.do

Loto Real

Carlos Rosario, Encargado de Ventas
(829) 880-9777
carlosrosario.cia@gmail.com

MACAP 1983 Dominicana SRL

María Vargas, Gerente General
macap1983dominicana@gmail.com

Magna Motors

Bélgica Martínez, Gerente Zona Norte
809-581-1555
belgica.martinez@magna.comdo

Manuel Arsenio Ureña, CxA

Jaime Almonacid, Gerente de Mercadeo
(829) 257-9632
jalmonacid@mau.com.do

Mazzarello Pizza SRL

Ramón Ortiz, Gerente
(809) 858-4376
mazzarellopizza@gmail.com

Mercasid, S.A.

Daysi Medina, Gerente Corporativa de
Promoción y Eventos
(829) 257-9997
d.medina@gruposid.com.do

Mundo Inmobiliario

José Ureña, Gerente General
(809) 276-8000
mundoinmobiliariojae@hotmail.com

My fruquets

Marimer Mendoza, Gerente
marymendotti@gmail.com

LISTADO DE EXPOSITORES

CADA AÑO, LAS PRINCIPALES EMPRESAS DE NUESTRA CIUDAD Y REGIÓN PARTICIPAN COMO EXPOSITORES PARA EXPONER SUS PRODUCTOS Y SERVICIOS A LOS MILES DE VISITANTES QUE NOS ACOMPAÑAN. AQUÍ TIENES UN DIRECTORIO CON LOS PARTICIPANTES EN EXPO CIBAO 2019 Y SUS VÍAS DE CONTACTO



Natural Chic Elip

Melissa Felipe, Propietaria
829-670-6002
dimagenclosett@gmail.com

Naver Cosmético (Paolo Cosmetic)

Mercedes Rodríguez, (809) 626-1207

ODS Inversiones Prestige S.R.L.

Omar Solano, Gerente General
(809) 712-9500
odsinversionesprestige95@gmail.com

Pandería y Productos María Aldape

María Aldape, Presidenta
(809) 583-8689
maria@productosmaria.net

Panicentro

Polivio Ramos, Gerente
(829) 969-4233
polivio.ramos@panicentro.com

Paque Cementerio Jardines del Recuerdo

Marcos Genao, Gerente de ventas
(829) 421-0686
administracion@jardinesrecuerdo.com

Pasteurizadora Rica CxA

Wilton Esteban, Sub-Gerente de Ventas
westeban@gruporica.com

Peravia Industrial S.A. (La Famosa)

Germán Rodríguez, Supervisor
(809) 935-0827
g.rodriguez@lafamosa.com

Pets Agroindustrial

Esteban Ferreira, Gerente General
809-612-5550.
info@petsagro.com

Pichos y Techado Torginol (Pinturas King)

Luis Cuello,
Gerente de Marca Pinturas King
(829) 344-2648
luis.espinal@corripio.com.do

Pichos y Techado Torginol (Pinturas Tropical)

José Peralta, Gerente de Mercadeo
(829) 344-2753
jperalta@corripio.com.do

Pollo Licey

Ramón Ignacio Espinal,
Gerente de Operaciones
809-449-6910
pollolicey@hotmail.com

Price Smart Dominicana

Rosa Almonte, Gerente de Membresía
(829) 418-2407
ralmonte@pricesmart.com

Productos Chef, S.A.

Ramona Castro, Coordinadora de Ventas
(809) 659-4267
ramonacastro@productoschef.com

Propano & Derivados

Dpto de Ventas
servicioalcliente@propagas.do

Raas Solar

Ing. Carlos Grullón, Presidente
(809) 412-4532
info@raas-group.com

Reid y Compañía, S. A.

Stalin Pérez,
Gerente de Negocios de Equipos
(809) 565-8774
contacto@reid.comdo

9Santo Domingo Motors Company, S.A.

Pedro Nicasio,
Gerente de Ventas Coporativa
(809) 247-3773
p.nicasio@sdm.com.do

Scotiabank

Paul Arzeno,
Director Banca Personal Zona Norte
paul.arzeno@scotiabank.com

Seguro Nacional de Salud (SeNaSa)

María González, Gerente Regional 2
mgonzalez@arssenasa.gob.do

9Sigma Alimentos Dominicana

Sandra Borrell, Gerente Mercadeo
(809) 723-8595
sborrell@sigma-alimentos.com.do

Simó Cell, S.R.L.

Lewin Simó, Presidente
(809) 916-5402
simocell@hotmail.com

Sistema Nacional de Atención a Emergencias 911

Amanda Curiel,
Encargada de Comunicaciones y Protocolo
amandacuriel@presidencia.gob.do

Solarmax Energy, S.R.L.

Yessebel Domínguez,
Asistente Administrativa
(829) 838-0048
admin@solarmax.com.do

Star America SRL

Claudia Suriel, Gerente de Ventas
(829) 679-9165
gerenteventas@benimaq.com

Tecnoelite

Miguel Saint-Hilaire, Gerente Zona Norte
(809) 610-1509
miguelsa35@hotmail.com

Toldos D' Arzeno, S.R.L.

Osva Núñez, Gerente de Operaciones
(809) 757-9054
gestionhumana.arzeno@gmail.com

Trace Internacional, S.R.L.

Aníbal De la Rosa, Gerente General
(809) 338-2151
anibal.delarosa@tracesolar.com

Trilogy Dominicana (Viva)

Marco Herrera, Presidente Ejecutivo
809-503-1000
Comunicacion-Publicidad@viva.com.do

Universidad Tecnológica de Santiago (UTESA)

Lily Rodríguez, Rectora
rectoriasede@utesa.edu

Verdie Electric

Juan Ignacio, Gerente General
(809) 842-5717
juanignacio5258@gmail.com

Você Club de Catálogo

Mariel Méndez, Gerente Mercadeo
(809) 578.0980 ext. 2128
mariel.mendez@voce.com.do

Yunuer SRL

Carlos Mata, Presidente
(829) 261-0162
joel_45p@hotmail.com



Desde 1981 le ofrecemos soluciones de ingeniería electromecánica e industrial con un equipo de trabajo experimentado y comprometido en brindarle soluciones innovadoras para sus necesidades de energía, movilidad y navegación.

**PROXIMAMENTE
EN SANTIAGO**

WWW.ELECTROM.COM.DO ElectromRD
 Av. Pedro Henríquez Ureña no. 145, Sto. Dgo.

809-472-0924

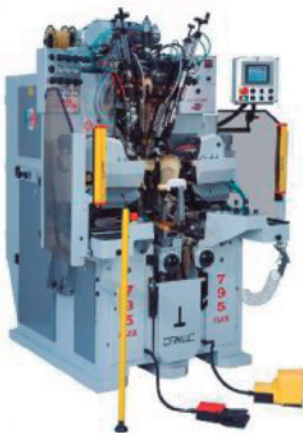


MACAP



Desde
1983

- MAQUINA
- ACCESORIOS
- REPARACION DE MAQUINA
- INSTALACION DE MAQUINA
- VENTA DE MAQUINARIA
- NUEVA Y USADA



MACAP 1983 DOMINICANA S.R.L. -
Av. Hispanamericana, Caribbean Industrial Park, Zona Francas Matanza, Nave A13

Tel: 809-242-7766 web-site:macapsrl.com - info@macapsrl.com

VERDIE Electric

Verdie Electric es una marca de motocicletas eléctricas, que busca reducir la contaminación global, ofreciendo opciones de transporte GREEN/ Limpio, sin uso de combustibles, preservando nuestro medio ambiente.

Motivados en disminuir el gasto económico, aportar opciones de vehículos más amigables al medio ambiente, modernizar el transporte como en las grandes potencias llega VERDIE ELECTRIC a República Dominicana.

Visión: anular gastos en consumo de combustible.

Misión: ofrecer transporte clean, crear opciones de transporte que favorezcan el bien común.

Valores: Servicio personalizado, Responsabilidad social, Seguridad, Calidad, Protección al medio ambiente.



NUEVOS MIEMBROS

A

ARAQUIS PRINT SHOP, S.R.L.

Servicios de publicidad e impresión
Alejandrina Román Aquino
Calle Arturo Grullón, No. W9, Jardines Metropolitanos, Santiago
Contacto: 809-276-2717 / araquisprint@gmail.com

AUTO REPUESTOS ORTEGA GONZÁLEZ, S.R.L.

Compra y venta de repuestos y accesorios para vehículos de motor
José González
Av. J. Armando Bermúdez, No. 25, Santiago
Contacto: 809-241-4319, 809-399-1547 / auto_2017_pyp@outlook.com

B

BATISTA Y RODRÍGUEZ SOLUCIONES FINANCIERAS, S.R.L.

Préstamos y actividades inmobiliarias
Eury Rodríguez Ureña
Calle 9, No. 35-B, Los Salados, Santiago
Contacto: 809-295-5991 / byrsolucionesfinancierassrl@gmail.com

BEIA BEAUTY CENTERS, S.R.L.

Servicios estéticos y de belleza
Arleny Lantigua Vicente
Ave. Metropolitano, Esq. Aquiles Ramírez, Jardines Metropolitanos, Santiago
Contacto: 809-276-6355, 809 877 0251 / arleny@beia.com.do, beia@beia.com.do

BUFETTE JURÍDICO PEÑA SANTANA & ASOCIADOS, S.R.L.

Servicios Jurídicos
Edilberto Peña Santana
Ave. 27 de Febrero, Plaza Optimus, Mód. 219, Santiago
Contacto: 809-471-7255 / edilbertsantana@gmail.com

C

CALVO PERALTA & ASOCIADOS, S.R.L.

Servicios financieros y contables
Luis Calvo Peralta
Calle Menelio Almonte, Manzana A, Edif. 10, Apto. 1-C, Villa Olímpica, Santiago
Contacto: 809-471-7393 / luiscalvo581@hotmail.com, cpeasociados@hotmail.com

CENTRO DE EDUCACIÓN CONTINUA PROFESIONAL, CECONPRO, S.R.L.

Educación
Leonalda Veras Almonte
Ave. Francia, No. 22, La Zurza, Santiago
Contacto: 809-724-7831 / ceconpro@outlook.es

CENTRO DE FISIATRÍA Y NEURO-**PSICOLOGÍA, FISIANEP, S.R.L.**

Servicios de Salud
Obyrt García Núñez
Calle Miraflores, No. 10, Los Alamos, Santiago
Contacto: 809-825-2350, 809-825-2352 / info@fisianep.com, o.garcia@fisianep.com

CENTRO LATINOAMERICANO DE ASESORIAS Y SERVICIOS ORGANIZACIONALES CLASO, S.R.L.

Servicios de asesoría, entrenamiento y consultoría empresarial
Rafael López Valdez
Calle Ponce, esq. Paseo Brasil, Edif. G VI, Apto. A-3, La Rosaleda, Santiago
Contacto: 809-582-3552 / claso@claro.net.do

CITY WATCHMAN, S.R.L.

Servicios de vigilancia privada
José Luis Díaz
Calle 18, No. 1, Cerro Hermoso, Santiago
Contacto: 809-724-3389 / citywatchman@hotmail.com

COLEGIO LAS ROSAS, S.R.L.

Educación
María Aybar Solano
Ave. 30 Caballeros, No. 20, Cienfuegos, Santiago
Contacto: 809-295-3792, 829-927-4459 / colegiolasrosas27@hotmail.com

CONSTRUCCIONES & DISEÑOS SIRI CABRERA, S.R.L.

Construcción de obras de Ing. Civil
Louis Estrella Siri
Calle Penetración, Esq. No.7, Edificio Estrella, Mod. 2-A, Villa Olímpica, Santiago
Contacto: 809-724-1688 / construccionessiri128@gmail.com

CONSTRUCCIONES E INVERSIONES ESTRELLA SIRI, S.R.L.

Construcción de obras de Ing. Civil
Louis Estrella Siri
Calle Penetración, Esq. No.7, Edificio Estrella, Mod. 2-A, Villa Olímpica, Santiago
Contacto: 809-247-1688 / construccionesestellasiri@gmail.com

CORNELIA MARGARITA TEJEDA PEÑA

Servicios Jurídicos
Cornelia Tejada Peña
Calle Eusebio Manzueta, No. 203, Plaza Galerías del Prado, Jardines Metropolitanos, Santiago
Contacto: 809-581-0689 / corneliat@raposotejada.com

D

DALBONN GROUP, D.G, S.R.L.

Construcción de obras de Ing. Civil
Dalkis Céspedes Pérez
Calle 10, No. 26, Villa Olga, Santiago
Contacto: 809-825-2121, 829-842-3860 / dalbonngroup@hotmail.com

DE LEÓN GROUP M&M, S.R.L.

Préstamos y actividades inmobiliarias
José Martínez De León
Calle 15, No. 11, Ensanche Mirador, Santiago
Contacto: 809-233-5137 / deleongrouppym@gmail.com

DIALCA IMPORT, S.R.L.

Restaurantes, bares y cantinas
Marco Leo
Carretera Duarte, Esq. C/ Belarminio, No. 101, Las Dianas, Santiago
Contacto: 809-736-4141, 849-246-5295 / caribelifes@gmail.com, eururg@gmail.com

DÍAZ DÍAZ CONSULTING & ASOCIADOS, S.R.L.

Servicios contables
Francisco Díaz
Ave. Francia, B 41, edificio Valle 22, La Zurza, Santiago
Contacto: 809-241-0404 / diazdiazconsulting@gmail.com, diazdiazconsulting@outlook.com

DISTRIBUIDORA MOLM, S.R.L.

Alimentos, bebidas
Michael Tavárez Adames
Ave. Sabana Iglesia, No. 60, El Ingenio, Santiago
Contacto: 809-295-2330, 809-570-5375 / distribuidoramolm@gmail.com

DOFU CALL CARIBBEAN GROUP, S.R.L.

Call y contact center
Juan Estrella
Av. Estrella Sadhalá, No. 7, Jardines Metropolitanos, Santiago
Contacto: 809-242-8986 / info@dofu.do

E

EMBARQUE COLONIAL, E.I.R.L.

Transporte de mercancías
Eduan Sánchez Pérez
Calle Hans Geronimo, No. 9, La Barranquita, Santiago
Contacto: 809-247-1251, Ext. 207 / estalvin@embarquecolonial.com

ERO DENT, S.R.L.

Venta y reparación de equipos odontológicos
Jonathan Lima
Av. Principal, No. 133, Padre Las Casas, Santiago
Contacto: 809-576-3552 / erodent01@gmail.com

ESTRELLA PACÍFICO IMPORT, S.R.L.

Productos plásticos, eléctricos e industriales
Chia Hao Wu Shen
Av. 27 de Febrero, No. 7, Cerros de Gurabo, Santiago
Contacto: 809-724-9143 / estrellapacificoimp@hotmail.com

F
F&F ÓPTICA, S.R.L.

Venta de lentes y productos ópticos
Franklin Joga Placencia
Calle San Luis, Esq. Restauración, Santiago
Contacto: 809-336-2053 / ffoptica@gmail.com

FALID, S.R.L.

Elaboración, venta y distribución de productos a base de harina y sus derivados
López Rosario José Manuel
Calle Real, No. 141, Tamboril, Santiago
Contacto: 809-580-5273 / info@pannez.com.do

FERRETERÍA ESPINAL FRANCO, S.R.L.

Venta de materiales de construcción y artículos ferreteros
Elba Boitel
Carretera Jánico, Km 4 1/2, No. 30, Santiago
Contacto: 809-337-6556 / elbaboitel@gmail.com

FLORANGEL SOLUCIONES DE SEGUROS RD, S.R.L.

Venta e intermediación de seguros
Flor Álvarez
Calle Prolongación, No. 11, Llanos de Gurabo, Santiago
Contacto: 809-581-8271 / solucionesdeseguros@hotmail.com

G
GT INDUSTRIAL, S.R.L.

Fabricación de productos de madera
Luis Domínguez
Ave. Yapurú Dumit, No. 107, Arroyo Hondo, Santiago
Contacto: 809-233-7826 / contabilidad@lbm.com.do

GARCÍA ADAMES GROUP, S.R.L.

Construcción de obras de Ing. Civil
Samuel García Ventura
Av. Estrella Sadhalá, Plaza Haché, módulo 3-5, Gurabo, Santiago
Contacto: 809-981-8893, 829-918-8860 / garciaadamesgroup@gmail.com

GARCÍA ENGINEERING SERVICES, (GES), E.I.R.L.

Construcción de obras de Ing. Civil
Marcos García Cruz
Ave. Juan Pablo Duarte, Bella Terra Mall, 2do. Nivel, Mód. B-95, Santiago
Contacto: 829-872-1212 / ing.garcia15@hotmail.com

GEOGLOBAL, S.R.L.

Préstamos personales y empresariales
Wilton García Rodríguez
Ave. Rafael Vidal, No. N-2, Plaza Sunset, El Embrujo I, Santiago
Contacto: 809-582-3100 / info@geoglobalrd.com

GRULLÓN PERALTA VENTUS & ASOCIADOS, S.R.L.

Fabricación y venta de ventanas
Crizolia Grullón
Ave. Joaquín Balaguer, Km 3 1/2, Los Rieles, Santiago
Contacto: 809-805-9254 / adm@ventusrd.com

GRUPO NAVARRO RAMOS, S.R.L.

Actividades inmobiliarias, bienes raíces
Frank Navarro Ramos
Ave. Juan Pablo Duarte, Bella Terra Mall, 2do. Nivel, Mód. B-43, Santiago
Contacto: 809-582-2183 / taniacmeryo1960@gmail.com, inmobiliariavarro013@gmail.com

I
IBERO FÁRMACOS, S.R.L.

Artículos farmacéuticos y medicinales
Antonio Gómez
Autopista Duarte, Km 6 1/2, No. 1, Canabacoa, Santiago
Contacto: 809-570-7273 / info@iberofarmacos.net

IMATECI, S.R.L.

Construcción de obras de Ing. Civil y mantenimiento
Kelvin De la Cruz Fernández
Ave. 27 de Febrero, No. 81, Santiago
Contacto: 809-241-3737 / kdelacruz@imatecird.com, gcollado@imatecird.com, imatecird@gmail.com

INGENIERÍA M. GONZÁLEZ & POLANCO, S.R.L.

Construcción de obras de Ing. Civil
William Polanco
Calle Lic. Agustín Acevedo I, No. 5, Jardines Metropolitanos, Santiago
Contacto: 829-520-4653 / willpolan@gmail.com, ingmariojrgonzalez@gmail.com

INMOBILIARIA HENRIQUEZ POLANCO, S.R.L.

Actividades inmobiliarias, bienes raíces
Hector Henrique Rodríguez
Ave. Rafael Vidal, Jardines del Este, Santiago
Contacto: 829-918-0721 /

INPEROSA, E.I.R.L.

Préstamos y actividades inmobiliarias
Carlos Perdomo
Carretera Duarte, Km 4, Pontezuela, Santiago
Contacto: 809-580-8145 / inperosa@gmail.com

INVENTO MARKETING, S.R.L.

Asesoría, marketing y publicidad
Catherine Tavárez Rosa
Ave. Genaro Pérez, No. L24, Plaza Mares Bulevar, 2do. Nivel, Villa Olga, Santiago
Contacto: 809-382-7992 / info@inventomarketing.com

J
JAGUMA MOTORS, S.R.L.

Vehículos y sus partes
Jairo A. Martínez Gómez
Calle Autopista Duarte, Km 13, Caimilo Afuera, Santiago
Contacto: 809-921-4888, 829-419-4971 / jagumamotors@gmail.com

JMMB PUESTO DE BOLSA, S.A.

Servicios financieros
Franklyn Ranírez Fernández
Av. Gustavo Mejía Ricart, Esq. Abraham Lincoln, No. 102, Edificio Corporativo 2010. Piso 12, Santo Domingo
Contacto: 809-566-5662, 849-937-5662 / info@jmmb.com.do

K
KING OCEAN DOMINICANA, S.R.L.

Transporte en general
Cesar Báez
Calle El Recodo, No. 2, Edificio Monte Mirador, 1er. Nivel, Suit 101-B, Bella Vista, Santo Domingo
Contacto: 809-540-0391 / cesar.baez@kingocean.com

L
LIBANESA SPORT RENT A CAR, S.R.L.

Servicios de alquiler de vehículos
Ana Hilda Rosario Cruz
Av. Sabaneta, No. 68, Las Palomas, Sabaneta, Santiago
Contacto: 809-612-2615 / libanessasportrentcar@gmail.com, libanessasportrentcar@gmail.com

LIRIANO ESTÉVEZ AUTO IMPORT, S.R.L.

Vehículos y sus partes
Raudy Liriano Estévez
Av. Hatuey, esq. Calle H, Los Reyes, Santiago
Contacto: 809-576-4041 / raudyle@gmail.com

M
M. ABBOTT GESTIONES, S.R.L.

Servicios de gestión aduanal
Miguel Abbott Grullón
Calle E. León Jiménez, No. 115, Mod. 5, Reparto del Este, Santiago
Contacto: 809-806-2099 / aduanas@magestiones.com

MACAP 1983 DOMINICANA, S.R.L.

Importación de maquinarias y herramientas para fabricación de calzados
María del Carmen Vargas Hernández
Av. Hispanoamericana, Caribbean Park, Nave A13, Matanza, Santiago
Contacto: 809-242-7766 / macap1983dominicana@gmail.com

MARTHA DEL CARMEN NÚÑEZ

Servicios de contabilidad financiera y fiscal
Martha del Carmen Núñez
Call del Sol, No. 126, Centro de la Ciudad, Santiago
Contacto: 809-581-4011 / nunez.martha0420@gmail.com

NUEVOS MIEMBROS

MEDIOS Y REALIZACIONES AUDIOVISUALES MAIRA, S.R.L.

Producción y edición de eventos televisivos y radiales
Maira Santiago Ventura
Calle Arturo Grullón, No. 6, 2do. Nivel, módulo 4, Jardines Metropolitanos, Santiago
Contacto: 809-543-8841 / myraproducciones@gmail.com

MICHAEL BERNARDO TAVÁREZ GARCÍA

Servicios automotriz
Michael Tavárez García
Calle 3, No. 24, Altos de Virella, Santiago
Contacto: 809-698-3303 / michaelbtg36@gmail.com

OTTENWALDE ACCESSORIES CENTER, S.R.L.

Venta al por mayor de lubricantes, repuestos, accesorios y todo tipo de productos para vehículos
Victor Ottenwalde
Calle Primera, No. 9, Prados del Rey, Santiago
Contacto: 809-275-8313 / vegadiazsebastian@outlook.com, ottenacccenter@hotmail.com

PABLO RODRÍGUEZ LASER GRAF, S.R.L.

Servicios publicitarios
Pablo Rodríguez Román
Calle Pedro Francisco Bonó, No. 11, Santiago
Contacto: 809-276-1377 / lasergrafrd@gmail.com

PROCESADORA DE CARNES RIVAS, S.R.L.

Procesamiento de carnes y fabricación de embutidos
José Jiménez Rivas
Autopista Joaquín Balaguer, Km 7, Parada Siente, Santiago
Contacto: 809-241-9622 / chantalsosa04@gmail.com

REPUESTOS NUEVOS Y USADOS FREDY VARGAS, S.R.L.

Vehículos y sus partes
Fredy Vargas
Av. Circunvalación, No. 8, Ensanche Espailat, Santiago
Contacto: 809-576-5688 / fredy_vargas_autoimport@hotmail.com

RIR INGENIERÍA, S.R.L.

Construcción de obras de Ing. Civil
Raymel Infante Rozón
Ave. Juan Pablo Duarte, No. D 2-9, La Salle, Santiago
Contacto: 809-382-7463 / infante@rir.com.do

R.J.L. MULTISERVICIOS, S.R.L.

Servicios de limpieza y mantenimiento
Jatna Guzmán Morán
Ave. Juan Pablo Duarte, No. 167, Villa Olga, Santiago
Contacto: 809-724-7299 / rjlmultiservicios@gmail.com

SANBELL GROUP, S.R.L.

Fabricación, distribución y venta de productos cosméticos, capilares y de limpieza
Pedro Rojas Clemente
Calle Benito Juárez, Esq. 2, Mod. 207, 2do Nivel, Plaza Miracoli, Villa Olga, Santiago
Contacto: 809-581-3625 / sabellgroup@gmail.com

SOLEZ, S.R.L.

Academia de artes
Roberto Sosa Tejada
Calle María Trinidad Sánchez, No. 9-A, Jardines Metropolitanos, Santiago
Contacto: 829-581-2225, 809-678-8785 / evelingerentesolez22@gmail.com

SOLUCIONES TECNOLÓGICAS EDWIN, S.R.L.

Equipos de aire acondicionado, sistemas de seguridad e inversores
Elvin Alvarez
Calle 4, Apartamento 1, El Congo, Santiago
Contacto: 829-922-8500 / solucionestec.edwin@gmail.com

SQUISITO, ENCUENTROS Y EVENTOS, E.I.R.L.

Servicios y alquiler de equipos para eventos
Rita Genao de Candelario
Calle 13, No. 89, Jardines Metropolitanos, Santiago
Contacto: 829-583-3818 / squisito.e@hotmail.com, ritagenao@hotmail.com

SYMTECHSOLAR REPÚBLICA DOMINICANA, S.R.L.

Construcción de obras de Ing. Civil y ensamblaje de paneles solares
Angel Serulle Gómez
Ave. Estrella Sadhalá, Edif. No.1, Apto. 1-A, Complejo Habitacional 30 de Marzo, La Lotería, Santiago
Contacto: 809-575-1100 / a.serulle@symtechsolar.com

TOLDOS D' ARZENO, S.R.L.

Fabricación e instalación de toldos y cortinas
Osvaldo Núñez
Autopista Duarte, Km 5 1/2, Santiago
Contacto: 809-971-4282, 809-581-9054 / toldosd.arzeno@gmail.com

TRANSPLANTA, S.R.L.

Servicios de consultoría, operación y producción de proyectos forestales
Melissa Izquierdo
Ave. Circunvalación Norte, Km 21, Jacagua, Santiago
Contacto: 829-404-2539 / melissaizquierdo05@hotmail.com

TRANSPORTE MELÉNDEZ MARTÍNEZ, S.R.L.

Servicios de transporte en general
Gregorio Melendez Martínez
Carretera Duarte, Callejón de los Meléndez, Santiago
Contacto: 809-724-0928 / transportemelendezmartinez@gmail.com

TRANSPORTE TURÍSTICO LEAL, S.R.L.

Transporte en general
Belcedy Sánchez Duarte
Call A, No. 1173, El Ingenio, Santiago
Contacto: 809-576-6705 / servicioalcliente@transporteleal.com

UNICELSO, S.R.L.

Fabricación de equipos y maquinarias industriales
Celso Bastardo León
Calle Emilio Prud'Homme, No. 53, Bella Vista, Santiago
Contacto: 809-969-1886 / celsoleon144@gmail.com

UNIDAD DE INVESTIGACIÓN REPRODUCTIVA Y SUS TRATAMIENTOS UNIRT, S.R.L.

Servicios de Salud Josefina Reyes
Calle México, No. 29, Reparto del Este, Santiago
Contacto: 809-276-3404 / unirt@unirt@gmail.com

VENERGY, S.A.

Comerciación y distribución de combustibles y lubricantes
José Almonte
Ave. Winston Churchill, No. 1099, Citi Tower, piso 10, Santo Domingo
Contacto: 809-227-4300 / demetrio.almonte@total.com.do

VALLEJO, MARIANO & ASOCIADOS, S.R.L.

Servicios Jurídicos
Rafael Vallejo Santelises
Calle 16 de agosto, No. 100, Santiago
Contacto: 809-582-0988 / info@vallejomariano.com

WATERLUX INVESTMENTS, S.R.L.

Artículos farmacéuticos y medicinales
Karina Ventura Rodríguez
Ave. Juan P. Duarte, No. 189, La Moraleja, Santiago
Contacto: 809-337-7777 / kventura@farmahorro.com.do

ZB GLAM FASHION, S.R.L.

Productos textiles y prendas de vestir y calzado
Wanda Bernard
Ave. Juan Pablo Duarte, Bella Terra Mall, Mód. A-61, Santiago
Contacto: 809-276-1581, 809-879-7338 / zbgfamfashion@gmail.com



INSTALACIÓN DE SISTEMAS DE ENERGÍA SOLAR

PRODUCE TU PROPIA ENERGÍA ✓
ELIMINA O REDUCE TU FACTURA ✓
ENERGÍA AMIGABLE AL MEDIO AMBIENTE ✓

¡DEJA DE PAGAR LO QUE EL SOL TE DA GRATIS!



 @lhinternacional  /lhinternacional  www.lhinternacional.com
Moca • Santiago • S. F. de Macorís • Sto. Dgo. • Sto. Dgo. Este 
809.578.4105 • 809.971.9144 • 809.244.1205 • 809.542.4105 • 829.378.2656 

EXPO CIBAO APP CADA DETALLE EN TUS MANOS...



en su centro a estudiantes, sin distinción de clase social, concentrándose principalmente en poblaciones menos privilegiadas, como estudiantes o egresados de escuelas públicas y politécnicas de la Región Norte.

Uno de los proyectos para finalizar el programa académico del instituto es la app móvil Expo Cibao, la cual busca hacer la feria más interactiva, sirviendo como canal de comunicación entre las empresas participantes en Expo Cibao y los usuarios que asisten a la feria. La App., cuenta con un mapa del área del evento, el programa de actividades que te permite confirmar asistencia y programar recordatorios de cada una de ellas, para que no te pierdas ni un detalle de la Expo. Además contiene una base de datos de las empresas participantes, sus contactos y ofertas que podrás encontrar durante estos cuatro días de la exhibición más grande de la región. Una plataforma completamente diseñada,

desarrollada y alimentada, anualmente por estudiantes del Instituto, jóvenes a partir de los 17 años. En este año, ExpoCibao App, sirvió como proyecto final de los estudiantes Ruth Santos, Juan Camilo y Cristian Mejía, jóvenes con edades entre 17 y 20 años, en coordinación y recibiendo el coaching de Catherine De Peña y Jean Luis Jiménez respectivamente, ambos jóvenes egresados de Cincinnatus, y Emperatriz García, Gestora de Proyectos en Intellisys D Corp, empresa hermana del instituto Cincinnatus, en su rol Product Owner, todo esto en coordinación y colaboración con el departamento de Expo Cibao & Eventos de la Cámara de Santiago.

La Cámara de Comercio y Producción de Santiago, se compromete además con el impulso de proyectos sociales que apelen a la capacitación profesional de quienes gozan de menores posibilidades. Es por ello que hace más de 5 años, en el marco de Expo Cibao, se alía a Cincinnatus Institute of Craftsmanship, para en conjunto desarrollar la aplicación Expo Cibao disponible para Android y iOS.

Cincinnatus es un instituto de capacitación técnica en áreas de la tecnología, con sede en Santiago de los Caballeros y Jarabacoa. Se encarga de entrenar en desarrollo de software, administración de proyectos tecnológicos, redes y control de calidad, acogiendo

y alimentada, anualmente por estudiantes del Instituto, jóvenes a partir de los 17 años. En este año, ExpoCibao App, sirvió como proyecto final de los estudiantes Ruth Santos, Juan Camilo y Cristian Mejía, jóvenes con edades entre 17 y 20 años, en coordinación y recibiendo el coaching de Catherine De Peña y Jean Luis Jiménez respectivamente, ambos jóvenes egresados de Cincinnatus, y Emperatriz García, Gestora de Proyectos en Intellisys D Corp, empresa hermana del instituto Cincinnatus, en su rol Product Owner, todo esto en coordinación y colaboración con el departamento de Expo Cibao & Eventos de la Cámara de Santiago.

SOBRE CINCINNATUS INSTITUTE OF CRAFTSMANSHIP



El Instituto Cincinnatus surgió como instrumento para cumplir el propósito de Intellisys D Corp de crear oportunidades a través de la tecnología, al formalizar el entrenamiento en desarrollo de software que siempre ha ofrecido a sus empleados, y ponerlo a disposición de quienes estén interesados. En los inicios de Intellisys D Corp, al momento en que los candidatos eran expuestos al mundo laboral, presentaban dudas y lagunas para realizar el tipo de trabajo y/o producto demandado por el mercado extranjero. En vista de esta necesidad, para preparar profesionales a la vanguardia de lo demandado, se empiezan a entrenar a los mismos empleados de modo que no presentaran dicha problemática, nos comparte Christian Corcino, CEO y fundador de Cincinnatus. Es así como surge la idea de crear un instituto dedicado a capacitar a todos los interesados en el mundo del desarrollo de software en un programa libre de costo, y proporcionándoles apoyo económico en forma de subsidio de transporte, alojamiento y/o alimentación a aquellos estudiantes que lo necesiten. Además, lleva a cabo el programa 'Mi Primer Empleo En Tech', con el propósito de dar oportunidades de empleo a los jóvenes con destrezas en el área informática.

Haciendo mejores historias, juntos.

Desde hace 36 años somos el soporte de los que se fajan.



Más información:

📞 809-683-0203 - 809-724-6222

www.bancoademi.com.do - APPADEMI

🌐 bancoademi 📷 @bancoademi 🐦 @ademibanco 📺 banco ademi



TELEGUARD SECURITY

• Sientase seguro con nuestros
15 años de experiencia en la instalación
de dispositivos de seguridad



• Centro de monitoreo
para alarmas y cámaras

📞 809.276.2666 • 809.610.9191 🌐 @teleguardsecurity

NUESTROS PATROCINADORES Y COLABORADORES SON PARTE ESENCIAL DE TODO LO QUE CONFORMA LA PRODUCCIÓN PARA QUE CADA AÑO EXPO CIBAO SEA POSIBLE. ¡GRACIAS A CADA UNO POR SER PARTE DE ESTA PLATAFORMA!

PLATINO



ORO



PLATA



COLABORADORES

Interpuntos
Print Factory
Audiolux

Bocel
Pasteurizadora Rica
Café Tostado

Baldom
Induveca
Café Santo Domingo

Jet Blue
Programa Pro-Fye
Medieval Color

Parque Central
de Santiago
APEDI



TIENES UNA RAZON POR
LA CUAL VIVIR, NOSOTROS
CUIDAMOS ESAS RAZONES.



Juan Hernández & Asocs.
Corredores de Seguros

Av. 27 de Febrero 140 • Cerros de Gurabo • Tel. 809-583-0004 • Santiago, República Dominicana
info@juanhernandez.com • juanhernandez.com



¡Te conectamos con lo que necesitas!

- Servicio móvil Prepago y Pospago
- Internet Móvil y del Hogar
- Voz del Hogar
- Altice TV
- Data, Cloud, Seguridad, Desarrollo y mucho más
- Un mundo lleno de beneficios

Juntos, sin límites

Visítanos o llámanos

altice.com.do |  Altice Dominicana
809.859.6000 |  @AlticeDo

